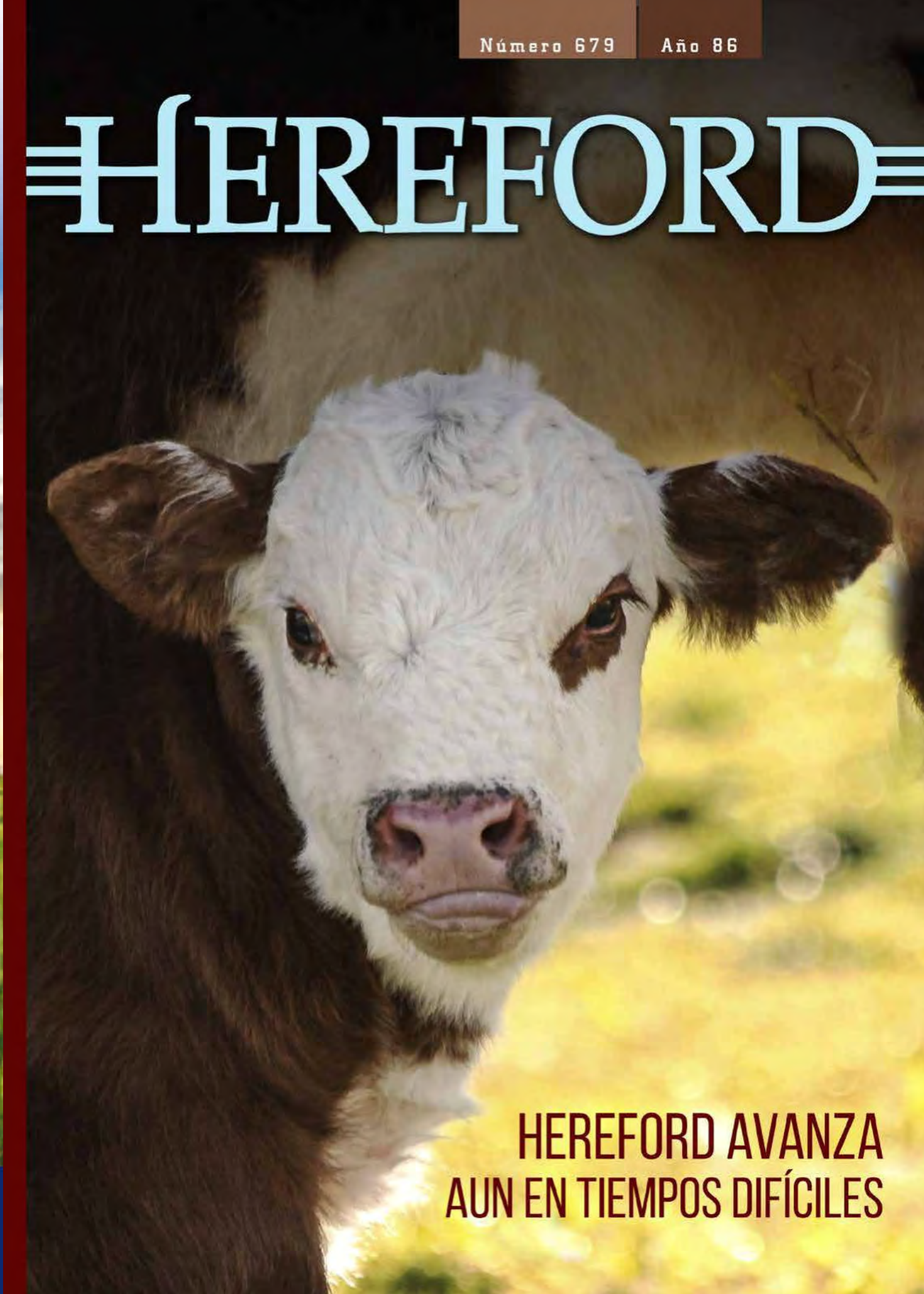


Número 679

Año 86

HEREFORD



HEREFORD AVANZA
AUN EN TIEMPOS DIFÍCILES

CUIDALO DESDE EL VIENTRE DE LA MADRE



Consultá con tu médico veterinario

ROTATEC J5®

SÍNDROME DIARREA NEONATAL
Y MASTITIS COLIFORME
Para Bovinos



VENTA BAJO RECETA
USO VETERINARIO

80 DOSIS DE 3 mL

240 mL

CONTENIDO NETO

Biogénesis Bagó



ROTATEC J5®

Vacuná antes del parto, transmitile anticuerpos al ternero por el calostro de la madre, y prevení la muerte por diarrea neonatal.

La evolución de la salud animal.



**Biogénesis
Bagó**

DATAMARS *Livestock*TM

Sistema de trazabilidad oficial.

La solución tecnológica para que tu negocio sea eficiente.

CARAVANAS ELECTRÓNICAS
OFICIALES SENASA.



Resolución 1698/2019



Bastón Lector
XRS2

Sistema de Pesaje
XR5000



TENEMOS EL ELECTRIFICADOR
MÁS POTENTE DEL MERCADO.



Cruce con **HEREFORD!**



HAGA CARETA[®]
Y GANE..

Más terneros ♦ Mayor peso al destete
Mejor eficiencia de conversión
Mayor rendimiento al gancho ♦ Mayor peso de faena

¡Qué negociación!



(011) 4802-1019 - www.hereford.org.ar



info@hereford.org.ar



@AsocHereford



Asociación Hereford



AsocHereford



Biogénesis Bagó
La evolución de la salud animal



Galicia



CHEVROLET



CABAÑA DE REPRODUCTORES
HEREFORD PR Y PP
VENTA DE REPRODUCTORES

Asesor genetista: Sr. Norman Catto

Contacto: ☎ 0297 154132511 | ✉ sanmaron@grupoamanus.com.ar | 📍 Sarmiento / Chubut

ESTANCIAS Y CABAÑA **LA CASSINA** *Calidad de raza superior*

REMATES 2021

15/07

5to Remate de otoño en **LA CASSINA**

MONASTERIO TATTERSALL

19/08

1° Remate en **TRENQUE LAUQUEN**

COLOMBO Y COLOMBO

01/09

14° Remate en **NUEVE DE JULIO**

CONSIG. MELICURA SA

24/09

14° Remate de primavera en **DAIREAUX**

MONASTERIO TATTERSALL

06/10

7mo Remate en **CACHARI**

HUGO ARISTEGUI Y CIA SRL

15/10

4to Remate en **RIO CUARTO**

BRESSAN Y CIA SRL



**VENTAS
PARTIC.**

Pedinos fotos y videos de los animales o coordina una visita a la cabaña
54911-44205919 | roque@lacassina.com | 2923-652909



BELLAMAR

NUESTROS REMATES 2021

JUEVES 5 DE AGOSTO CHASCOMUS, BUENOS AIRES

BELLAMAR Y EL BONETE

38° REMATE - Remata Colombo y Magliano S.A.



LUNES 23 DE AGOSTO MIRAMAR, BUENOS AIRES

EL BONETE Y BELLAMAR

47° REMATE - Comercialización Directa Bellamar Estancias



JUEVES 23 DE SEPTIEMBRE SAN CRISTÓBAL, SANTA FE

CORRAL DE GUARDIA, EL BONETE Y BELLAMAR

20° REMATE - Remata Pepa, Knubel y Ferrero



LUNES 18 DE OCTUBRE RÍO CUARTO, CÓRDOBA

EL BONETE - BELLAMAR Y CORRAL DE GUARDIA

5° REMATE - Remata Ferialvarez



BELLAMAR ESTANCIAS S.A. - www.bellamar.com.ar

Fernando Foster (011) 15 5335 4577 - Miguel Carseller (011) 15 6169 6327

Carlos Herrera (011) 15 6512 9094 - Sergio Muise (011) 15 6705 7481





CALDENES

CABAÑA JOTABE

LA CABAÑA NOVILLERA



71º EXPOSICIÓN DE OTOÑO HEREFORD

Presentamos: **2 Toros PP • 1 Ternera PP • 7 Vaquillonas PR** Preñadas Parición Primavera

• **REPROGRAMADA** •

72º REMATE ANUAL CABAÑA JOTABE

Viernes 3 de Septiembre 2021

Estancia Caldenes

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES, SEMEN Y EMBRIONES

Ingresando en www.caldenes.com.ar

2º REMATE DE VIENTRES

Viernes 26 de Noviembre 2021

Estancia Caldenes



www.caldenes.com.ar



@CaldenesAgropecuaria



@Caldenes_Agro



Caldenes Agropecuaria



Caldenes Agropecuaria



caldenes_agropecuaria

"Las Tranqueras"

Horacio y Marta La Valle

El Clásico Remate de Gral. Belgrano

VIERNES 20 DE AGOSTO



**5 CUOTAS ó
90 DÍAS SIN
INTERÉS**

CATÁLOGO
disponible en
www.lastranqueras.com



Ale Alvarez

— 40 —

**Excepcionales terneras y
vaquillonas de Pedigree
Hereford y Angus**

Terneras y vaquillonas
para donantes y exposiciones

— 60 —

**Toros P. Hereford
de Pedigree,
S/ y P. Registrados**

Importantes hijos de Catapult, Olvido,
Yarara, Lagarto y Falucho

— 60 —

**Toros Angus de
Pedigree y
P. Controlados**

Sobresalientes hijos de Don Roberto,
Mr Angus, Serrucho y Reckoning



**EN VIVO 12 hs
POR STREAMING**



RURAL

PREOFERTAS 7 días antes en
www.lastranqueras.com

Rematan: Lator S.A. 4322-9970 Paz Hnos. 02364-443700/444615

COORDINE SU VISITA AL CAMPO CON LATOR

Silvio Ruggieri 3052, 1425 Capital Federal
Tel. (011) 4802-9843
hlavalle@lastranqueras.com.ar



Gral. Belgrano, Provincia de Buenos Aires,
Tel. 02243-15-495961
www.lastranqueras.com



Comisión Directiva 2021 / 2023

Presidente: **Ing. Carlos Alejandro de La Tour d'Auvergne**
 Vicepresidente: **Cr. José María Morrogh Bernard**
 Secretario: **Lic. Guillermo E. Facht Hohmann**
 Prosecretario: **Lic. Mariano V. Irisarri**
 Tesorero: **Ing. Jorge C. Collinet**
 Protesorero: **Ing. Ernesto N. Ayling**

Directores Titulares

MV. Martín M. Borda
Sra. Ana Carolina Garcíarena
Cr. José María Goyanes
Sr. Edgardo Macagno

Directores Suplentes

MV. Martín E. Biscayart †
Sra. Marina Fuchs Facht
MV. Patricio L. Spiazzi

Asesores Adscriptos

Matías Bagaloni
Adrián Barrau
Jorge J. de las Carreras
Amadeo Derito
Martín L. Deym
Magdalena Grasso
Jorge Alberto Holzmann
Joaquín Hoven García
Facundo S. Rizzo
Horacio L. La Valle
Diego Meneghello
Martín Miranda Gallino
Emilio R. Ortiz
Carlos Otamendi
Romina Sagarzazu

Responsables de las Subcomisiones

Administración y Finanzas: **Ing. Jorge Carlos Collinet**
 Comisiones Zonales: **Cr. José María Morrogh Bernard**
 Exposiciones y Remates: **Ing. Agr. Ernesto Nicolás Ayling**
 Mejoramiento Genético: **Med. Vet. Patricio Spiazzi**
 Publicidad y Promoción: **Lic. Mariano Víctor Irisarri**
 Puro Registrado: **Ing. Agr. Emilio Raúl Ortiz**
 Productos Hereford: **Sr. Amadeo Derito**
 Relaciones Institucionales: **Cr. José María Goyanes**

Revista
HEREFORD

Afiliada



Ganadora del Premio APTA
 Fundación Antonio Rizzuto

1977 / 1980 / 1996 / 1997 / 1998 / 2000 / 2004

Manuel Obarrio 2948 (C1425CQB) CABA
 Tel./Fax: (011) 4802-1019 / info@hereford.org.ar

Editor responsable,
 diseño e impresión: **NORTE**

Dirección Comercial: Javier Staricco
 Tel.: (011) 15-3160-7043

San Martín 424, p. 6° dpto. 17 (C1004AAJ) CABA
 Tel./Fax: (011) 4325-7753 / 4326-5801



CONTENIDOS

Número: **679** Año: **86** Junio 2021
 Foto de tapa: **Felicitas Hiriart**



Plan de Migración AACH: "Migrando Hacia el Futuro"

Pág **10**

Entore de 15 meses en vaquillonas Hereford... es posible?

Pág **22**



La genética bovina argentina golpea la puerta del mercado externo

Pág **38**

Algo más sobre las ventajas de los cruzamientos con Hereford

Pág **44**



- 8** Editorial. por *Carlos Alejandro de La Tour d'Auvergne*
- 26** Sarna Psoróptica Bovina, el regreso
- 28** Enfermedad respiratoria bovina: prácticas probadas para disminuir su incidencia
- 32** La importancia del pedigree en el mejoramiento Genético
- 34** Revisación de toros: ¿Cuándo realizarla?
- 50** Necrológica: Luis Manzano Small un gran impulsor de la raza Hereford
- 52** Necrológica: Rosemary Perkins esa entrañable paisana...
- 54** Necrológica: Juan Manuel Garcíarena
- 55** Necrológica: Martín Eduardo Biscayart (1958-2021)
- 56** Comisión Zonal Centro Oeste
- 57** Comisión Zonal Patagónica Norte
- 58** Resultado de Remates Auspiciados 2020
- 60** Remates Auspiciados Calendario 2021
- 62** Criadores Adheridos al PEG
- 66** Noti PR
- 70** Noti Hereford
- 76** Guia de Cabañas y Consignatorios

El contenido de las notas, comentarios y fotografías de colaboradores no reflejan necesariamente el pensamiento ni la filosofía de la Asociación Argentina Criadores de Hereford.

Es una publicación de la **ASOCIACIÓN ARGENTINA CRIADORES DE HEREFORD**.
 Publicación inscripta en el Registro Nacional de la Propiedad Intelectual bajo el N° 67716.

TerraGarba



Nuestros Remates 2021:

NUEVO

I REMATE OTOÑO
CHASCOMÚS

XXIII REMATE
ANUAL CASTELLI

XVIII REMATE
ANUAL DEL OESTE

IV REMATE ANUAL
PUNTANO

VIERNES 11/06

JUEVES 26/08

MIÉRCOLES 29/09

VIERNES 05/11

MEJORE SU RODEO CON LA **MEJOR GENÉTICA** A SU ALCANCE



TerraGarba

POLLED HEREFORD • ANGUS • C. CRIOLLOS

🏠 San Martín 522 - Cuerpo 1 - Piso 2 Of. 3 y 4 (C1416CVB) C.A.B.A.
☎ Tel: 5032 5720 | Fax: 4328 3870
✉ tg@terragarba.com.ar 🌐 www.terragarba.com.ar



Y LA NAVE VA...



Este nuevo editorial nos encuentra en momentos de transición, siendo que finaliza un ciclo que me tuvo como presidente, pero inicia otro en el que una vez más tendré el orgullo y la responsabilidad de dirigir nuestra institución junto con un grupo de socios unidos por sus ganas de trabajar por la raza.

Imposible seguir escribiendo sin antes agradecer a las personas que nos acompañaron durante esta primera etapa. Todos y cada uno de ellos fueron consejo, soporte y motivadores de la tarea cumplida. Merecen una especial mención Patricio Fariña, Alejandro Ferrero, Marcelo Grosso, Alberto Iturrioz, Diego Perazzo y Hugo Sigman, quienes por diferentes motivos y, luego de muchos años de brindar generosamente su tiempo y conocimiento para el mejor desenvolvimiento de la raza, han decidido dejar su lugar a otras personas alimentando un proceso de renovación siempre necesario en las instituciones. Para ellos un gran agradecimiento en el convencimiento que seguirán siempre cerca, apoyando y guiando nuestros pasos, sumándose así al siempre presente y alerta Consejo Consultivo.

Hace tan solo dos años, cuando iniciábamos nuestra labor, ninguno de nosotros imaginaba, ni siquiera remotamente, la realidad que nos tocaría vivir. Un proceso de cambio mundial con destino final incierto, al que nuestro país sumó un cambio de gobierno con implicancias muy fuertes para nuestro sector y una situación social crítica.

Pero como todo, esta situación creada por el COVID-19 puede ser tomada como una oportunidad y en este contexto de desconcierto nuestra asociación se fue adaptando a los nuevos desafíos. Si bien cambió su lugar de trabajo, el objetivo es siempre el mismo: trabajar en equipo con nuestros socios adaptando sus servicios a modalidad remota para estar cerca e implementando las medidas necesarias para trabajar con fuerza en desarrollar acciones de promoción y fortalecimiento de la raza.

Este nuevo ciclo, nos dejará en las puertas del centenario de la Asociación. Hoy el 2024 puede parecernos una fecha lejana, pero les propongo empezar desde ahora a organizar un gran festejo que, no se resuma en un evento, sino en una fiel muestra del gran potencial de nuestra raza. Para ello, es necesario que continuemos trabajando juntos en los desafíos futuros recordando siempre que nuestras acciones influyen en nuestro entorno, y que no hay nada más fuerte que un mensaje de unidad para celebrar y mostrar con orgullo al mundo el presente y futuro del Hereford argentino.

Un triste acontecimiento de estos días nos invita a agregar un párrafo final. Con enorme tristeza invito a todos a despedir y recordar a Martín Biscayart. Un amigo y colaborador, presencia segura en exposiciones y remates, luchador en la vida y por la raza. Nuestro compromiso, en su honor, es seguir fomentando el desarrollo del "careta", misión que Martín había enarbolado como bandera y a la que se dedicó hasta el último momento.

Con el afecto de siempre,

Carlos Alejandro de La Tour d'Auvergne
Presidente.

Cabaña La Nata



PURO DE PEDIGREE Y PURO REGISTRADO

LOS ESPERAMOS EN LOS REMATES.

MIÉRCOLES 18 DE AGOSTO "RÚSTICOS DEL OESTE"

Mercedes, Buenos Aires
por Streaming con Madelan S.A.



MARTES 21 DE SEPTIEMBRE "RUSTICIDAD PAMPEANA PARTE 1"

Televisado por Canal Rural
con Talano Hnos S.R.L.



MARTES 5 DE OCTUBRE "RUSTICIDAD PAMPEANA PARTE 2"

Rancul, La Pampa
por Streaming con Madelan S.A.



Foto: Gabriel Varela



@cabanalanata

Estancia La Nata

Navarro - Buenos Aires
Tel.: 02657-624270
martin.bossi@laniata.com.ar

Estancia Rancul

Rancul - La Pampa
Tel.: 02302-304400
pablo.tommasi@laniata.com.ar

Estancia Los Venados

La Irene - San Luis
Tel.: 02657-624271
carlos.bossi@laniata.com.ar

Gauss

Landtechnik

Representamos las mejores marcas del mundo



GAUSS LANDTECHNIK S.A
CRESPO - ENTRE RÍOS - 0343-4953035



ventas@gauss-landtechnik.com.ar



Gauss Maquinarias



ESTANCIA y CABAÑA
SANTO DOMINGO
de DE LA TOUR



REMATE HEREFORD DE BALCARCE

MARTES 24 DE AGOSTO

en Sociedad Rural de Balcarce

TRANSMISIÓN EN VIVO



RURAL

rural.com.ar

500

TOROS, VAQUILLONAS
Y VACAS PREÑADAS,
TERNERAS SIN SERVICIO
E INVERNADA

Remata:



FONTANA
CONSIGNATARIOS

info@fontanaconsignatarios.com
Horacio (02266) 15 53 1300
Francisco (02266) 15 44 2090

**CON DESTACADAS
REMISIONES DE
CRIADORES
INVITADOS**

CABAÑA SANTO DOMINGO:

Alejandro de La Tour (h) (011) 15 5006 8824 - ale_delatour@inducosa.com.ar



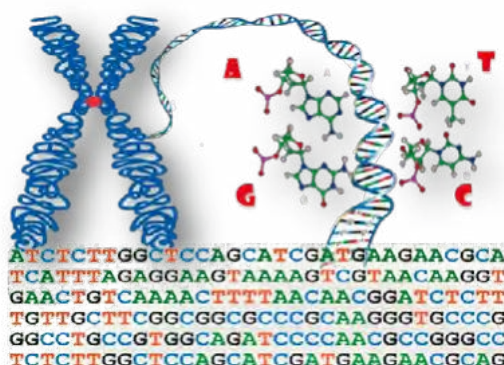
Por la **MV María Calafé**, Asesora del Programa de Evaluación Genética Hereford con la colaboración de Andrés Rogberg Muñoz, Bioquímico, Dr. en Ciencias Exactas, investigador del Instituto de Genética Veterinaria de la UNLP y CONICET.



Plan de Migración AACH:

“Migrando Hacia el Futuro”

En los últimos años los programas de evaluaciones genéticas bovinas de distintos países han incorporado masivamente la selección genómica (SG). Esta tecnología estima DEP genómicas o “Enriquecidas” a partir del genotipado de miles de SNP (polimorfismos de un solo nucleótido) distribuidos a lo largo del genoma de los animales a seleccionar. La determinación simultánea de SNP provee información sobre las distintas características de interés económico en las que suele enfocarse el productor a la hora de seleccionar sus animales. Esta información, sumada a la tradicional Evaluación Genética, provee resultados de cada uno de los caracteres evaluados con una mayor precisión. El gran avance de la SG radica en que permite a los criadores seleccionar animales jóvenes con una certeza similar al que se obtendría luego de incorporar varias crías dentro de la Evaluación Genética tradicional.



El ADN es una molécula lineal de cuatro unidades diferentes, los nucleótidos, que representamos con letras: A (Adenina), C (Citosina), G (Guanina) y T (Timina). Estos nucleótidos se encuentran alineados como letras y oraciones en un libro, y es posible “leerlos” por un proceso que se llama genotipado. Así, si en una posición del genoma vemos a dos individuos y encontramos diferentes “letras”, entonces tenemos un polimorfismo llamado SNP, y cada variante (letra diferente) será un alelo.

Polimorfismo de Nucleótido Simple o SNP (por sus siglas en inglés Single Nucleotide Polymorphism), también denominado de un solo nucleótido, es una variación en la secuencia de ADN que afecta a una sola base (Adenina (A), Timina (T), Citosina (C) o Guanina (G)) de una secuencia del genoma.

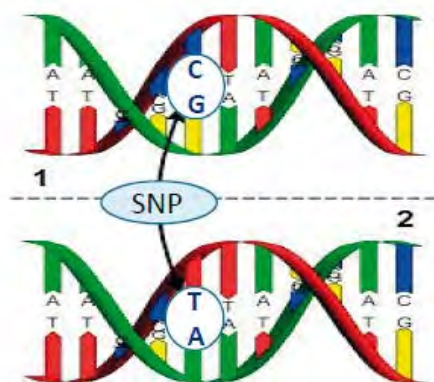


Diagrama de Polimorfismo de Nucleótido Simple (SNP). Puede observarse la variación en la secuencia de ADN en el punto indicado, reemplazando las bases nitrogenadas Citosina y Guanina, por Timina y Adenina.

Dada la gran plasticidad que poseen los paneles de genotipado, brindan por un lado la posibilidad de incorporar SNP para evaluar características tradicionales, así como la incorporación de nuevos caracteres que puedan incorporarse a la Evaluación Genética, y al mismo tiempo dan respuesta a otros intereses tales como verificación de parentesco, condiciones genéticas, resistencia a enfermedades y trazabilidad de la res a lo largo de toda la cadena productiva hasta llegar a góndola, entre otras. Sumado a esto y a medida que se encuentran regiones informativas en el ADN, pueden agregarse al análisis cubriendo distintas necesidades. Por lo tanto, la utilización de esta tecnología provee la ventaja de obtener información para los distintos programas que provee la AACH en un solo análisis y con una única muestra.

Sumado a lo anterior, los SNP presentan una gran ventaja sobre otras técnicas de análisis de ADN (Ej. microsatélites): la posibilidad de automatizar fácilmente su lectura. Esta plasticidad, permite la incorporación de distintos caracteres a medida que van surgiendo nuevas investigaciones, así como realizar “chips a medida” respondiendo a distintas exigencias según la raza o especie a analizar.

Estas son algunas de las razones por las cuales actualmente las pruebas de paternidad en el mundo están migrando desde el tradicional análisis de STR (microsatélites) al de SNP, dando respuesta de este modo a distintas necesidades en un único test, reduciendo los costos y aumentando la información disponible sobre los reproductores. En el caso particular de la AACH la migración tiene los objetivos de:

- i) **adecuarse** al mundo en el modo de **certificar parentesco**,
- ii) **fortalecer** los Programas de **Mejoramiento Genético**,
- iii) **detectar** animales portadores de **condiciones genéticas**.

La Asociación Argentina Criadores de Hereford siguiendo la tendencia mundial y con el objetivo de adecuar la raza a las

Plan de Migración AACH:

“Migrando Hacia el Futuro”

herramientas genéticas más avanzadas empleadas a nivel internacional en materia de análisis de ADN, y adoptando aquellas tecnologías que proveen soluciones a los criadores para los distintos programas, resolvió la instrumentación de un **“Plan de Migración”** de la Técnica de STR a SNP.

Esta decisión, fue tomada luego de un exhaustivo análisis de las características de ambas metodologías y evaluando los caminos posibles para su implementación, teniendo en cuenta experiencias de otras razas tanto a nivel local como del extranjero y focalizándose muy cuidadosamente sobre las necesidades y posibilidades de los criadores.

El objetivo final del Plan de Migración es que para el 1/1/2025 todos los animales que requieran chequeo de ascendencia y perfiles de ADN, serán analizados mediante la técnica de SNP. Para ello, el proceso de migración se planificó en forma gradual, diferenciando tanto categorías como tiempos posibles de cada una de ellas para llevarlo a cabo.

Para llevar adelante el mencionado plan, aquellas categorías que deban

contar con análisis de ADN a fin de verificar ascendencia con sus progenitores, podrán realizarlo en un primer momento (1), con cualquiera de las técnicas (STR o SNP). En el caso de ingresar con análisis de filiación por la técnica de STR, se deberá realizar análisis de ADN por la técnica de SNP -previo a su inscripción- con el objetivo de dejar asentado el perfil del animal (2) y utilizarlo posteriormente para el chequeo filiatorio con su futura progenie.

(1) Una vez instrumentado el Plan de Migración en SRA se dará a conocer la fecha de inicio del mismo.

(2) Perfil del Animal: conjunto de marcadores (SNP) utilizados para la identificación de un individuo y comparación con su/s progenitor/res y/o sus descendientes a fin de cotejar su genealogía.



Los pampas de La Pampa

Diag. San Martín 1084 (6380)
Eduardo Castex - La Pampa
Edgardo Macagno, Cel +54 9 2302 602218
cabvillmar@gmail.com - Tel. (02334) 4425362



Remates 2021

Viernes 23 de julio
14:30 hs
por Rural.ar



Jueves 19 de agosto
14:30 hs
por Rural.ar



Viernes 17 de septiembre
en la propia cabaña



Ruta Nacional 35, km 391,5
Eduardo Castex - La Pampa



Lonasalex

Lonas para el Agro

Anticípese al verano!!

Repare o recicle su tanque australiano, bebederos, por pérdidas en piso o pared.

Fundas para reparar tanques Bebederos (australianos)



Fundas para reciclar y/o reparar tanques australianos y bebederos averiados o en desuso.

Fabricados con lona camionera PVC de alta tenacidad y anti desgarre.



FLEXITANKS

Tanque, contenedor flexible para líquidos, agua, combustible, fertilizantes, etc.

Comederos para haciendas feedlots

Fabricados con lona camionera PVC de alta tenacidad y anti desgarre con tratamiento rayos U.V., confeccionados con dobladillos super reforzados y ojalillos metálicos reforzados



 Colocamos en todo el país



Tanque australiano de chapa

Para ser usado como reserva/deposito de agua de 1 mts de alto, o como bebedero para ganado de 0.60 cm de alto.

Proveemos chapas agujereadas, de 2 mts para transportar en camioneta fácilmente, toda la bulonería y accesorios para su armado y funda de lona anti desgarre de alta tenacidad, con tratamiento para resistir rayos U. V. y minerales.

lonera-tapiceriaalex@hotmail.com.ar Tel.: (03468) 421459 - www.lonasalex.com.ar

Dirección: Av. Argentina y Charcas - Ruta 11 acceso este - Corral de Bustos, Córdoba

Plan de Migración AACH:

“Migrando Hacia el Futuro”

A partir del 01/01/25, solo podrán registrarse aquellos animales que requieran chequeo de ascendencia y perfiles de ADN, únicamente mediante la técnica de SNP y constar con chequeo de ascendencia, coincidiendo con padre y madre. Esto será válido para las siguientes categorías:

- **SEMEN IMPORTADO.**
- **MACHO DADOR.**
- **TRANSPLANTE EMBRIONARIO. VIENTRES DONANTES. NACIMIENTOS POR T/E. EMBRIONES IMPORTADOS.**
- **SERVICIOS.**
- **ANIMALES IMPORTADOS.**

El objetivo de realizar el análisis de ADN mediante la técnica de SNP a aquellos animales cuya ascendencia ha sido chequeada mediante STR, es contar con los marcadores necesarios para verificar en un futuro a su progenie que será analizada mediante SNP.

ADN, MARCADORES, MICROSATÉLITES Y SNP.

A lo largo del genoma existen varios millones de SNP, que pueden ser utilizados como marcadores, digamos mojoneros en los cromosomas. Diferentes SNP pueden proveer información sobre las características de interés económico y pueden genotiparse en un único panel o microarray (en inglés). Dada la gran plasticidad que poseen estos paneles de genotipado, permiten incorporar miles de marcadores y pueden brindar información genómica para diversas utilidades en un único test de ADN. Por lo tanto, los paneles de SNP proveen la ventaja de obtener información genómica para los distintos programas que provee la AACH en un solo análisis y con una única muestra.

En el mundo del ADN los SNP no son los únicos marcadores, existen varios tipos y entre ellos están también los microsatélites (STR - por su significado en inglés short tandem repeat). La diferencia entre ambos radica fun-

damentalmente en la información que nos brindan. Los SNP generalmente tienen 2 variantes por marcador y los microsatélites pueden tener más de 10 variantes (1 solo microsatélite equivaldrá a 5-10 SNP en términos de información).

Por otro lado, los SNP presentan una gran ventaja sobre los microsatélites: la posibilidad de automatizar fácilmente su lectura. En el caso del chequeo de ascendencia se utilizan 12 a 16 microsatélites mientras que se requieren 200 SNP, pero el panel para SG contiene entre 50.000 y 100.000 SNP... ¡suficiente como para incluir los 200 SNP de paternidad y mucho más! (Figura 1). Por este motivo las pruebas de paternidad en el mundo están migrando los STR a los SNP, dando respuesta de este modo a distintas necesidades en un único test, reduciendo los costos y aumentando la información disponible sobre los reproductores.

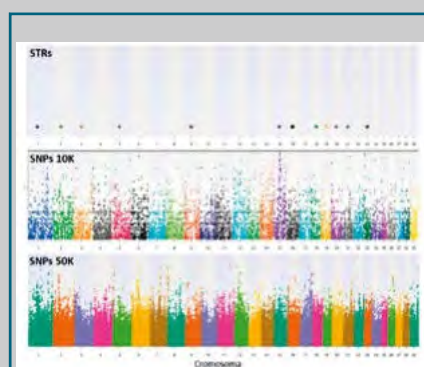


Figura 1: Representación del número de marcadores por cromosoma utilizados en diferentes pruebas de ADN: STR (12 marcadores), Panel SNP 10K (10.000 marcadores), Panel de SNP 50K (50.000 marcadores). Cada punto representa un marcador genotipado, es decir, una posición del cromosoma que se “lee”. Obsérvese que para el panel de SNP 50K es tan denso que los puntos casi no se diferencian.

Característica	STR	SNP (microarray)
Tipo de polimorfismo	Repeticiones en Tandem	Cambio simple (1 nucleótido)
Información por marcador	Alta	Baja
Facilidad de automatización	Media - baja	Muy alta
Número de marcadores en un único test	Máximo 25	Máximo 1.000.000
Número de marcadores necesarios para certificar paternidad	12-16	200
Multiplicidad de utilidades en un único test de ADN	Casi nula	Si

Comparación de las características entre los marcadores más utilizados para la certificación de paternidad.



Chubut

HEREFORD DE SARMIENTO

CABAÑAS ADHERIDAS AL PEG

Don Manuel M_a | Don Riquín R | Media Luna Dr
San Marón S_M | Santa Elena S_E

GENÉTICA PATAGÓNICA, GANADORA EN TODAS LAS PISTAS



**ESPERAMOS CONTAR CON EL APOYO DE NUESTROS COMPRADORES
PARA LAS VENTAS DE NUESTROS TOROS EN ESTE NUEVO AÑO**

Hereford de Sarmiento

- Don Manuel: ranelac@gmail.com - 0297-6219986
- Don Riquín: samundet@hotmail.com - 0297-6248004

- Media Luna: estanciamedialuna@gmail.com - 0297-4080397
- San Marón: jpe1302@gmail.com - 0297-4132511
- Santa Elena: norabaltuska@hotmail.com - 0297-4130215

Plan de Migración AACH:

“Migrando Hacia el Futuro”

Tal como se mencionó anteriormente, la migración se realizará en forma paulatina, y serán los propios productores los que tengan la decisión final de las categorías y el tiempo que les llevará realizar este proceso en función de sus posibilidades, siempre teniendo en cuenta la fecha límite para llevarlo a cabo, que será el 1/1/2025

A continuación se muestran algunos ejemplos de los distintos casos en los que se requerirá migrar de metodología:

Caso 1:

“Debe inscribirse un animal cuya ascendencia con padre y madre debe ser chequeada. Ambos progenitores cuentan con análisis de ADN mediante la técnica de STR. **(Gráfico 1)**”

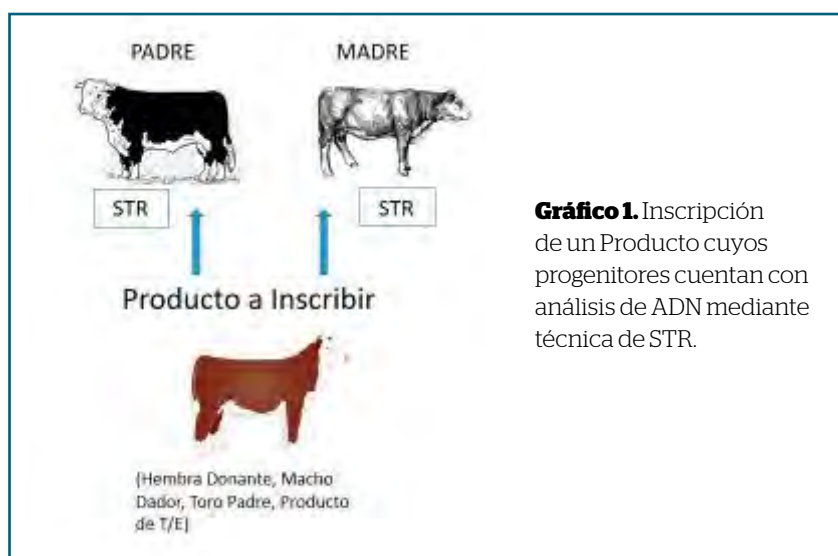


Gráfico 1. Inscripción de un Producto cuyos progenitores cuentan con análisis de ADN mediante técnica de STR.

CABANA EL CENCERRO
DE ELENA PEREYRA IRAOLA
DE TEZANOS PINTO

30 Toros
Puros Registrados, incluso S/

4 Toros
de bajo peso al nacer para
vaquillona de 15 meses

65 Vaquillonas
PPC parición primavera
inseminadas con Yará

55 Vacas
PPC parición otoño 2021
preñadas con toros S/ de
la cabaña

REMATE SEMIPRESENCIAL

TRANSMISIÓN EN VIVO
STREAMING

FACILIDADES PREVIA CONSULTA

TARJETAS RURALES

DESCUENTO POR PAGO CONTADO

REMATE ANUAL

MARTES 14 DE SEPTIEMBRE DE 2021 – SOC RURAL DE RAUCH

- Solo compradores autorizados -

SUBASTAN EN COMÚN

Arribero, Ugarte & Cía.
Leandro N. Alem 21 - 7203 - Rauch
Te. (02297) 44 2051 - arribereugarte@hotmail.com

Sucesores de Brivio & Cía.
sarmiento 998 - 7000 - Tandil
Te. (0249) 445 3065/ 44 2801 - sucbrivio@infovia.com.ar

Esta situación es la que seguramente se dará con mayor frecuencia en esta primera etapa del proceso de migración.

El criador tiene entonces dos opciones para realizar el chequeo de ascendencia y a su vez cumplir con el Plan de Migración.

Opción 1. Se puede realizar el chequeo de ascendencia con sus progenitores mediante la técnica de STR, teniendo en cuenta que a partir del 1/1/2022 será obligatorio que los productos a inscribirse cuenten con su "Perfil de ADN" mediante la técnica de SNP. Por lo tanto, dichos productos contarán con un doble análisis de ADN: STR para chequear filiación y SNP para verificar con su futura progenie. En caso de inscribir más crías de estos progenitores, a las mismas se les deberá realizar el doble análisis. **(Gráfico 2)**

Opción 2. Realizar SNP al Producto, al Padre y a la Madre y realizar el chequeo de ascendencia directamente mediante esta técnica. Esta opción quizás sea la ideal, dado que los tres animales migrados.

Sin embargo presenta la desventaja de ser más costosa y la imposibilidad en algunos casos de conseguir material genético de alguno de los progenitores **(Gráfico 3)**

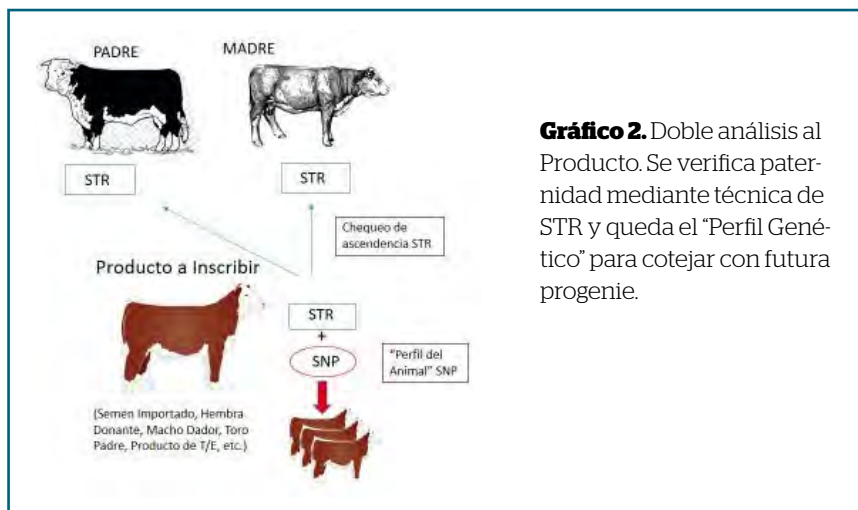


Gráfico 2. Doble análisis al Producto. Se verifica paternidad mediante técnica de STR y queda el "Perfil Genético" para cotejar con futura progenie.

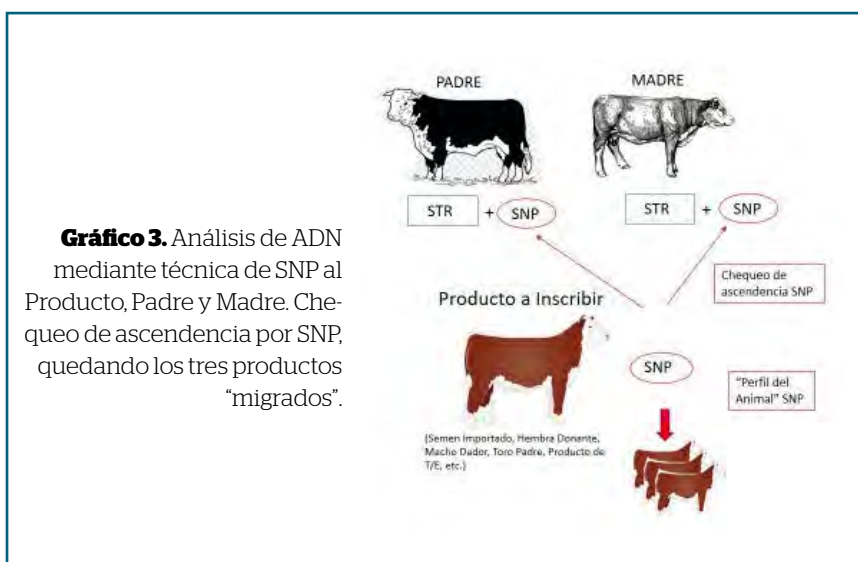


Gráfico 3. Análisis de ADN mediante técnica de SNP al Producto, Padre y Madre. Chequeo de ascendencia por SNP, quedando los tres productos "migrados".

Servicio y Asesoramiento en Reproducción Bovina
Dirección y Control de Proyectos Ganaderos.

Alfredo Montiel Barbará

MÉDICO VETERINARIO (UBA)
MASTER EN PRODUCCIÓN ANIMAL (IAMZ)

www.linkedin.com/in/alfredomontielbarbara/

+54 343 622 1266

Plan de Migración AACH:

“Migrando Hacia el Futuro”

Caso 2:

“Debe inscribirse un animal cuya ascendencia con padre y madre debe ser chequeada. Ambos progenitores cuentan con análisis de ADN, uno mediante la técnica de SNP y el otro mediante la técnica de STR. (Gráfico 4)”

Igual que en el caso anterior, el criador tiene dos opciones para verificar ascendencia y cumplir al mismo tiempo con el Plan de Migración.

Opción 1. Realizar análisis de ADN, técnica de SNP al progenitor (Padre o Madre) que cuente con la técnica de STR. De esta manera, al realizar SNP al Producto, los tres animales quedarán “migrados”. (Gráfico 5)

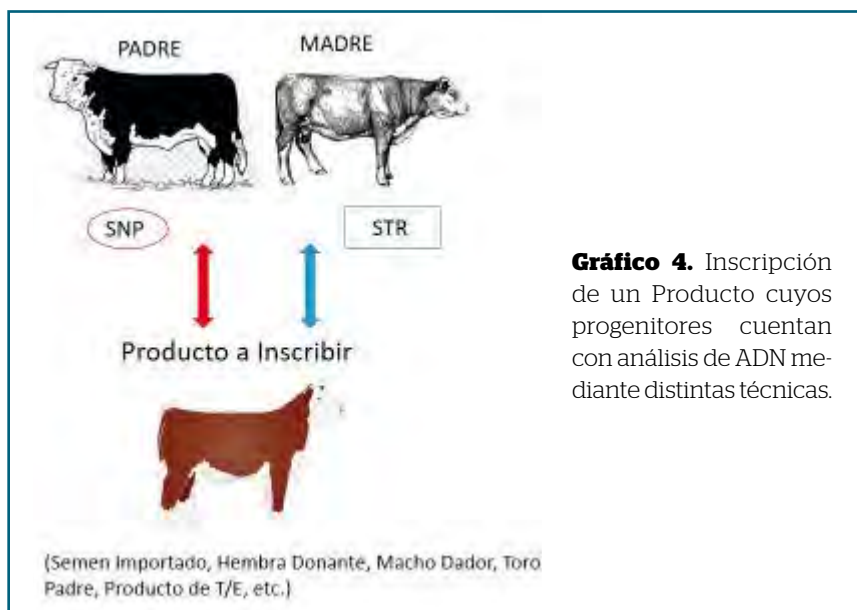


Gráfico 4. Inscripción de un Producto cuyos progenitores cuentan con análisis de ADN mediante distintas técnicas.

Opción 2. Realizar STR al progenitor que cuenta con SNP y misma técnica (STR) al Producto a fin de realizar chequeo de ascendencia. La desventaja de esta opción es que también hay que realizar SNP al Producto a fin de dejar asentado el “Perfil del animal” para chequeo filiatorio con sus futuras crías. Igual que en el caso anterior, si existen crías del/los mismo/s progenitor/es, deberá realizarse el doble análisis a las crías. (Gráfico 6)

CARAVANAS ELECTRÓNICAS

DENUNCIA de servicios, nacimientos y pesos de destete / 18 meses.

\$TOCK preciso y correcto.

RECuentos en cada práctica.

TODO EN TIEMPO REAL



Identag
IDENTIFICACIÓN ANIMAL



DATOS → A INFORMES → GESTIÓN

Capacitación y atención permanente

Vet. Federico Galigniana

+54 9 11 4165 9900

(011) 4449 0682
info@identag.com.ar
www.identag.com.ar

DISTRIBUIDOR

TRU-TEST

BALANZAS ELECTRÓNICAS

LA SOLUCIÓN PERFECTA PARA EL CAMPO



Construcción en containers marítimo.
Simplificamos tu vida.

RUTA NAC. 34 KM 232 - LEHMANN (03492) 15591329 - 15206777
www.viviendasboxhouse.com

Plan de Migración AACH:

“Migrando Hacia el Futuro”

Gráfico 5. Realizar el análisis mediante SNP al progenitor que cuente con STR. De esta manera, al analizar el Producto mediante la técnica de SNP los tres animales quedarán “migrados”.

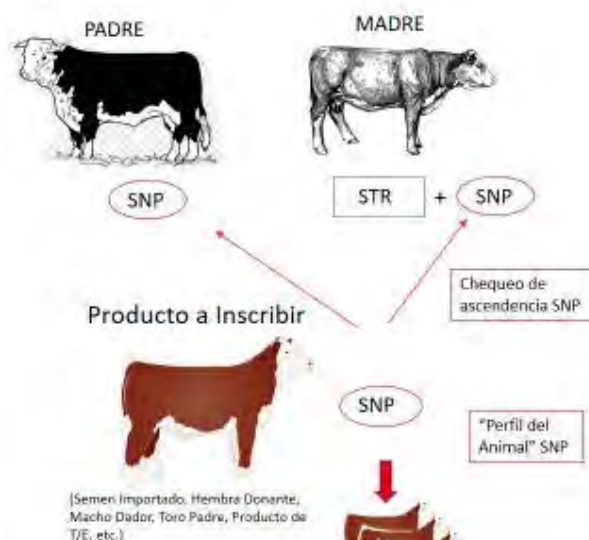
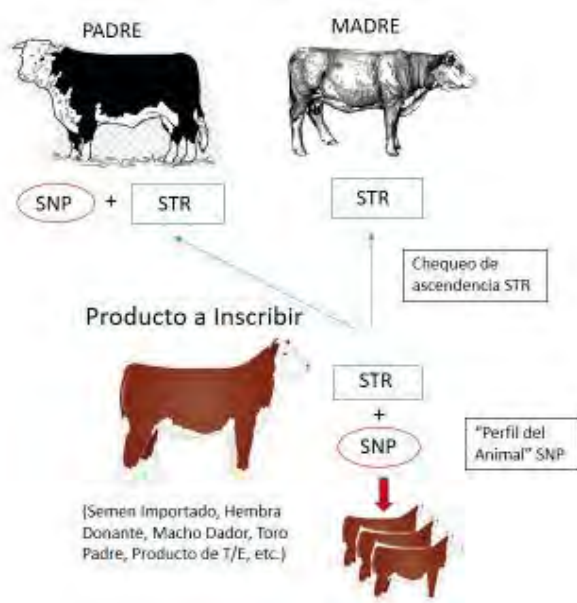


Gráfico 6. Realizar STR al progenitor que cuente con SNP y misma técnica (STR) al Producto a fin de realizar chequeo de ascendencia. También deberá realizarse SNP al Producto a fin de dejar asentado el “Perfil del Animal”.

Caso 3:

“Debe inscribirse un animal cuyos progenitores cuenten con análisis de ADN mediante SNP. (Gráfico 7)”

En esta situación, solo deberá realizarse al análisis de ADN mediante la técnica de SNP a fin de certificar su ascendencia, estando todos los Productos (Padre, Madre y Cría) “migrados”. (Gráfico 8)

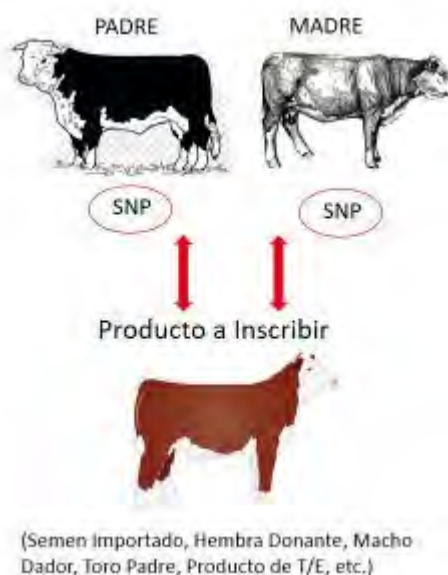


Gráfico 7. Inscripción de un Producto cuyos progenitores cuentan con análisis de ADN mediante técnica SNP.

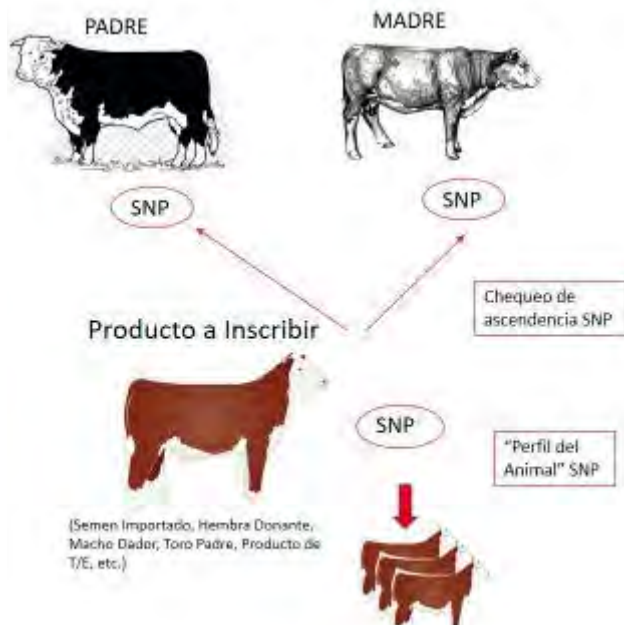


Gráfico 8. Realizar SNP al Producto y chequeo de ascendencia mediante ésta técnica. Los tres animales quedarán automáticamente “migrados”.

NOTA: Aquellos criadores que han realizado el genotipado de sus animales con el objetivo de obtener “DEP Mejoradas”, cuentan con la información de SNP (Perfil del animal) que podrá utilizarse para el chequeo de ascendencia con sus progenitores. Dicha información puede ser solicitada a la AACH para su envío al laboratorio de SRA, entidad encargada de realizar el chequeo y posterior certificación. **H**

Cabaña

Los Angeles

34° Remate Anual en Azul
Martes 28 de Septiembre de 2021
Sociedad Rural de Azul

60 TOROS
 S/, PR Y PP
100 VAQUILLONAS
 preñadas y paridas
 de nuestros invitados

Un Hereford definido

ALZAGA UNZUÉ Y CÍA. S.A.
CONSEJEROS

011 - 4322 1366
hacienda@alzagaunzue.com
www.alzagaunzue.com

especial **CABAÑAS**

ROSGAN

Semipresencial
 por STREAMING

Servicios genéticos *Los Angeles*
 Producción y venta de semen de nuestros toros

Vea toda la información del Remate ingresando a:
www.cabañalosangeles.com.ar



ENTORE DE 15 MESES EN VAQUILLONAS HEREFORD...

ES POSIBLE?

Es indudable que cualquier criador procurará tener sus primeros terneros lo antes posible; y también es frecuente que se haga la siguiente pregunta: ¿entoro las hembras a los 15 meses o aguento hasta que tengan 22 o quizás 24..?

La rentabilidad del negocio está en juego aquí, ya que claramente un ternero más en la vida de la vaca supone un aumento obvio de la facturación, estén ellos destinados a venta o bien a engorde.

En el campo El Cencerro, sito entre Ayacucho y Tandil, zona bien ganade-

ra, el entore precoz es una práctica ya corriente; eso sí, su implementación exitosa tuvo unos años de práctica no exentos de algunos errores. Ya más acostumbrados a las diferentes medidas que hay que tomar, a continuación enumeraremos algunas de las principales de acuerdo a la etapa de crecimiento de las futuras madres:



La recría de las terneras.

En dicho campo, se destetan anualmente 1600 terneros por lo que los procreos hembras suman algo más de 800 todas ellas Hereford y Polled marca líquida. Los pesos al destete rondan los 170 a 180 kg en años normales y apenas entrado el mes de abril, destetadas, van a alimentarse de manera alternada en promociones de rye-grass, avenas y pasturas base cebadilla, pasto ovillo y treból rojo. Entrando al invierno es común la suplementación con rollos de las mismas pasturas. Al ser una gran cantidad, hace que las separemos al azar en dos lotes de 400 y por lo tanto las comidas ya mencionadas se efectúan con alta carga animal y pocas posibilidades de elección de especies.

De todas maneras se logran ganancias que rondan en ese invierno los 500gr/día de promedio hasta llegar a set-oct, donde la primavera explosiva nos permite no sólo llegar a 650gr/día sino planear una buena selección final de futuras madres.

La selección de hembras.

La tasa de reposición en nuestro campo ronda el 15% y por lo tanto deberemos tener unas 300 vaquillonas preñadas o bien unas 350 terneras a entorar que significa un % importante de toda la crianza; dicho esto irán unas 450 hembras descarte a engorde a corral y nuestras madres seguirán alimentándose a campo siempre sin suplementación con grano.

Hace algunos años usábamos la medición del área pélvica para ajustar la selección final. Áreas de 135 cm² para abajo se descartaban; aunque esa prác-

tica la seguimos recomendando, luego de varios años de ensayos, hallamos correlación positiva entre peso vivo y área pélvica y por lo tanto nos guiamos con el peso final al entore del orden de los 260 a 280 kg y por supuesto con un tacto pre servicio para detectar posibles anomalías.

Se omite detallar la sanidad (de gran importancia, claro) ya que los medicamentos utilizados son los de uso habitual y no difieren sea el destino de los animales engorde o entore.

Vaquillonas entoradas finalizando la primavera.



**ENTORE DE 15 MESES
EN VAQUILLONAS
HEREFORD...**

ES POSIBLE?

La selección de toros.

Usamos inseminación artificial a tiempo fijo sin excepción; ello nos permite utilización de toros Hereford probados de bajo peso al nacer. En el mercado se puede adquirir semen de toros con 32/34 kg de peso al nacer que como se sabe es una característica de alta heredabilidad %. Luego de ello habrá que hacer el repaso ya que con IATF se preñan entre el 50% y el 55% de las hembras en el mejor de los casos.

La selección de los repasos es sumamente artesanal en nuestro caso ya que implica una gran atención de parte del personal: usamos toros que posean éstas dos virtudes básicas:

- Ser hijos de vaquillonas entoradas a los 15 meses.
- No haber sido asistidos en el parto cuando nacieron.



La parición.

Animales preñados deberán pasar un verano sin muchas restricciones; pero en nuestra zona los pastizales naturales y también las praderas artificiales llegan a su peor período; entonces un sorgo forrajero u otro verdeo de verano es recomendable para que la vaquillona de apenas 2 ó 3 meses de gestación continúe con ganancia de peso de por lo menos 200gr/día hasta que llegue el esperado otoño; en esos meses y previo a parir conviene brindarle a las futuras parturientas una buena pradera o verdeo de invierno.

Al tener nada menos que 300 vaquillonas preñadas pariendo en un solo lote y todas en pocos días nosotros destinamos una persona casi full time a ello; en primer lugar fue capacitada de manera específica y durante 45 días se dedica muy especialmente a asistir la parición sea ayudando a alguna madre a expulsar su ternero o si hay alguna urgencia llamar al veterinario local para provocar una cesárea que por suerte son pocas.

El pre y el postparto.

Una alimentación adecuada en el preparto asegura un rápido retorno al celo y una alimentación buena en el



FONTANA
CONSIGNATARIOS

DESDE 1889
COMERCIALIZANDO
HACIENDAS VACUNAS
& NEGOCIOS RURALES



REMATES ESPECIALES EN BALCARCE

AGENDA 2021

AGOSTO

CABAÑA:
13 MARIA
LUJAN SCA
VIERNES

CABAÑA:
24 STO. DOMINGO
DE LA TOUR
MARTES

SEPTIEMBRE

CABAÑAS:
1 FLORES CHICAS
DE ARECO
S. ANTONIO
DE GOWLAND
MIÉRC.

CABAÑA:
9 LA TORCACA
DE PIRAY
MINI S.A.
JUEVES

DICIEMBRE

ESPECIAL:
10 HACIENDAS
DE INVERNADA
Y CRÍA.
VIERNES

HORACIO FONTANA
2266 53 1300

FRANCISCO FONTANA
2266 44 2090

02266 15 54 7175
02266 15 54 8758

www.fontanaconsignatarios.com
Av. Favaloro n°840. 7620 BALCARCE



VENTAS DIRECTAS GORDO / INVERNADA / TOROS / CRÍA

COMPRAS A FUTURO

VENTA/ALQUILER DE CAMPOS

postparto asegura una buena fertilidad de dicho celo.

Por ello no haremos mucho hincapié en esto de "alivianar" las vaquillonas antes de parir, algo que en la práctica ya sucede porque los meses de junio/julio no son nada confortables en la zona Ayacucho/Tandil.

Pero una de las claves del éxito del entore de 15 meses es el retorno de las madres a su ciclo reproductivo normal; es por ello que en nuestro caso, vaquillona parida se saca del lote e ingresa rápidamente a alimentarse con los mejores verdeos de ese momento. Fines de agosto y septiembre se convierten entonces en los meses claves del negocio.

Los resultados.

Los resultados de los últimos 5 años arrojan lo siguiente:

- Preñez: en esa categoría se lograron 95,6%
- De las vaquillonas preñadas se lograron 90,1% de ellas pariendo.
- A ese 4% de muerte de procreos se le suma un 6% de muerte de madres.
- De las vaquillonas paridas, el 82% fue sin asistencia al parto.
- Y de ese 18% de asistidas, 12% fueron a cesárea y el 8% no hubo necesidad.

Madres jóvenes recién paridas



La crianza de los procreos.

Nos detendremos solamente a refrescar el concepto de que animales jóvenes tendrán menor capacidad de lactancia que cualquier vaca adulta: por ello es recomendable el uso de creep-feeding en los terneros nuevos sobre todo en los meses de enero y febrero siguientes.

La limitante.

De nuestra parte creemos que uno de los temas centrales para el desarrollo frecuente de ésta práctica no está resuelto aún: los nacimientos sin asistencia al parto y de bajo pesos por supuesto dependen del padre seleccionado, y también de la madre, se ve claramente que madres con buenos

pesos al momento de entore no necesariamente gestarán terneros chicos al nacer por más que los padres provengan de una muy buena selección.

Conclusión.

La práctica del entore de 15 meses, para ser exitosa, debe ser tomada de manera integral y tratando de ajustar las etapas de manera correcta en cada momento, desde el destete de la futura madre hasta el 2° servicio; nunca se debe buscar simplificar un proceso que es complejo pero por supuesto posible de lograr. **H**



ALZAGA UNZUÉ Y CÍA. S.A.
CONSIGNATARIOS



LA NACION
ganadera

- Mercado de Liniers - Ventas Directas
- Remates - Campos - Remates televisados

Tel/Fax: (54-11) 4322-1366 / remates@alzagaunzue.com / www.alzagaunzue.com



Horacio Pessi
M.V.

SARNA PSORÓPTICA BOVINA, EL REGRESO



Quizás para algunos volver a leer o escuchar hablar de sarna en los bovinos en el siglo XXI les resulte algo extraño. Sobre todo, porque en algunas regiones del país la problemática no se ha reportado desde hace mucho tiempo.

Si bien la sarna nunca fue erradicada, en los últimos 6 años se han incrementado los brotes transformándose en uno de los principales problemas sanitarios en las producciones intensivas. En los sistemas de producción de carne, donde se concentran animales de distintos orígenes, que tienen ingreso de animales semanales o mensuales como lo son los feedlot o campos de invernada, la sarna ha encontrado el ecosistema ideal para recrudecer, aunque también la enfermedad se viene reportando en campos de cría y tambos.



Las hipótesis sobre “el regreso” de la sarna son varias, desde un menor uso de productos mosquicidas en verano que podrían controlar la sarna latente, el incremento de uso de antiparasitarios para gastrointestinales como los levamisoles y benzimidazoles debido al aumento de resistencia antiparasitaria a las lactonas macrocíclicas, el reemplazo de los baños de inmersión por los inyectables, la creciente intensificación de las producciones lo cual favorece los contagios, las fallas en los tratamientos debido a sub dosificación lo cual no logra el 100 % de control en los animales afectados, la falta de tratamiento de la totalidad de los animales del rodeo, el desconocimiento de los periodos de cuarentena para mezclar tropas y los reportes de fallas en los tratamientos con ivermectinas.

Patogenia.

La sarna se trata de una Dermatitis Alérgica, de curso agudo o crónico, producida por un ácaro (Género Psoroptes var. Bovis), que cursa con prurito intenso, descamación de la piel, con formación de costras húmedas, alopecia, pérdida de estado general, llevando a pérdidas que van de los 10 a 50 kilos por animal dependiendo el sistema de producción (invernada o feedlot) y en algunos casos puede causar la muerte del animal. Según las condiciones de temperatura y humedad, la duración del ciclo biológico es de 10 a 12 días y el ácaro pasa por cuatro estadios Huevo-Larva-Ninfa-Adulto. Los ácaros adultos pueden vivir de 40 a 60 días sobre el animal.

El ácaro se transmite en la mayoría de los casos por contacto directo entre los bovinos, y las formas clínicas más severas se presentan principalmente cuando las temperaturas no superan los 10°C, luego tiende a desaparecer en forma parcial durante el verano (sarna latente), cuya ubicación en el animal se da donde los rayos solares no inciden directamente (axilas,

debajo de la cola, etc.). Es muy importante conocer el concepto de sarna latente, fundamental para su control.

Durante el otoño, comienzan los días húmedos y fríos, disminuyendo notablemente las horas luz y favoreciendo a que las poblaciones de Psoroptes se movilicen y comiencen a multiplicarse dando lugar a los brotes típicos durante esta estación, así como en el invierno. Cabe mencionar que los ácaros pueden sobrevivir hasta 20 días fuera del animal, básicamente en condiciones de alta humedad y bajas temperaturas, por lo que deberíamos tener en cuenta este concepto al momento de realizar los tratamientos y por tal motivo incluir todos aquellos lugares en donde el ácaro tenga posibilidades de sobrevivir, como lo son rascaderos, corrales, mangas etc. evitando de esta manera fuentes de reinfección.

Tratamiento y control.

Con el advenimiento de la Ivermectina (Lactona macrocíclica) a comienzos de la década del 80, se revolucionó el tratamiento de la sarna y se logró controlar al ácaro, a tal punto que la parasitosis dejó de tener importancia para nuestro ganado de carne o leche.

Estudios recientes (2017) han mostrado una disminución en la sensibilidad de los ácaros a la ivermectina, desencadenando una discusión sobre las causas de las fallas en los tratamientos.

Por su amplio margen terapéutico y practicidad de uso, la ivermectina y la doramectina siguen siendo de elección, por los veterinarios y productores, para el control y tratamiento de sarna.

Sin embargo, hoy se deberían considerar los tratamientos en forma de baños por aspersión o inmersión, solos o en combinación con los inyectables, con moléculas acaricidas que actúan por contacto, como órganos fosforados, cipermetrinas y amidinas, que tienen eficacia del 100 % en todos los casos, utilizándolos de manera correcta y conociendo cual sería la mejor forma para realizarlo.

Claves de control:

- Consultar siempre a un veterinario.
- Realizar un correcto diagnóstico de la parasitosis.
- Capacitación de personal para realizar una detección precoz de la enfermedad y en las buenas prácticas de aplicación de productos.
- Tratar la totalidad de los animales del rodeo, no solo a los que presentan lesiones.
- Evitar que el rodeo tratado tome contacto con otros animales por 15 días luego del tratamiento.
- Fumigar instalaciones (manga - corrales) luego de tratar animales afectados.
- Para tratamiento con ivermectina o doramectina ajustar la dosis al animal más pesado de la tropa.
- El tratamiento con baños (inmersión/aspersión) se debe repetir a los 7 a 9 días (según producto) para cortar el ciclo de huevo a ninfa.
- Si se descartaron los problemas más comunes de manejo y continúan las fallas de control con una dosis única de inyectable, hoy una alternativa puede ser la combinación de tratamientos. Ejemplo: Inyectables y Baños.
- Para combinar tratamientos se debe conocer cómo funcionan las drogas y productos seleccionados. Si se utilizan mal se corre riesgo de favorecer la falla de los tratamientos.

La discusión está instalada, las preguntas son muchas, pero sabemos que, a través de la consulta al veterinario, el diagnóstico y la implementación de ciertas pautas de manejo y tratamiento se puede lograr la erradicación de la sarna de un establecimiento. 



Ariel Koval

Médico Veterinario. Departamento técnico Biogénesis Bagó.

Enfermedad respiratoria bovina:



prácticas probadas para disminuir su incidencia

Reducir su incidencia, ya el título sugiere una enfermedad que siempre va a presentarse en los corrales y, por lo tanto, debemos aprender a convivir inteligentemente con ella. La enfermedad que mayores pérdidas económicas produce en los feedlots a nivel mundial, multifactorial y de la cual mucho se ha escrito y se seguirá escribiendo, que debe ser abordada de manera integral para minimizar su impacto.

Bautizada hace tiempo como “fiebre del transporte”, observación de nuestros antepasados que asociaron la aparición de neumonías bacterianas al transporte del ganado, uno de los principales factores de estrés. ¿Y qué produce el estrés? Todos tenemos una noción más o menos clara del impacto del estrés en la salud humana, donde una gran parte de las enfermedades de todo tipo que nos afectan están muchas veces asociadas a factores de estrés. ¿Pero cuánto sabemos de estrés bovino?, ¿cómo manejarlo? Título para otro artículo.

Simple: el estrés produce una debacle en el sistema inmunológico de los animales tanto como para que bacterias que son habitantes normales se transformen en patógenos que terminan matando. Así de simple. Pensemos en los humanos inmunodeprimidos, vulnerables a microorganismos que no revisten ninguna importancia para un individuo que está “sano”.

Pero veamos qué nos aportan los autores australianos, que tienen evidencias robustas sobre prácticas de preparación animal y de manejo que tienen relación directa con la ERB.

Este artículo está basado en un trabajo de autores australianos, Cusack y Mahony: "Evaluation of practices used to reduce the incidence of bovine respiratory disease in Australian feedlots".



Tipo de destete.

Terneros destetados a corral tienen mejores ganancias diarias de peso y menor morbilidad que terneros destetados a campo. El establecimiento de grupos sociales dentro de los grupos de destete es un punto crítico para mejorar la salud y productividad de los animales al ingresar al feedlot.

Reducción del tiempo de transporte.

Se estudió el estatus inmunitario en animales transportados durante 72 horas. La comparación de funciones inmunológicas antes y después del transporte indicó un grado de dis-

función inmunológica de 6 días post transporte. El estrés de un transporte de menos de 24 horas se atribuyó al proceso de carga y descarga. Sin embargo, un estudio reciente muestra que ganado transportado entre 6 y 24 horas tiene más riesgo de enfermar que ganado con un transporte menor a las 6 horas. En USA se encontró una correlación entre aumento de morbilidad con distancia de transporte, con datos que indican un 10 % de aumento de riesgo de contraer ERB con cada 160 km de aumento en la distancia de viaje.

Reducción del número de grupos de compra por corral evitando la compra en remates feria

Ganado australiano mantenido como 1 solo grupo desde el destete hasta la entrada al feedlot se adaptó más rápido a la dieta y tuvo mayor ganancia de peso durante los primeros 37 días comparado con ganado comprado en remate proveniente de diferentes orígenes (*Fell et al. 1998*)

En un proyecto de Canadá la morbilidad y mortalidad por ERB fue mayor cuando se mezclaron terneros de diferentes grupos y se conformaron grupos con terneros de diferentes regiones geográficas distantes (*Martin et al. 1982*).

Más recientemente, *O'Connor et al. (2005)* encontraron una fuerte correlación entre mezclar animales y ERB y *Sanderson et al. (2008)* una fuerte correlación con conformación de grupos con animales de diferentes orígenes.

En un estudio australiano, *Croft et al. (2014)* encontraron una incidencia de ERB más alta en animales comprados en remates feria (12,4 %) que en animales comprados en campo de origen (5,7 %).

Barnes et al. (2014) mostraron que el momento de la mezcla determina el efecto sobre la incidencia de ERB. Mezclando los animales comprados en remate feria por lo menos 28 días antes de entrar al feedlot se asoció con una disminución de la ERB.

Ganado mezclado 12 días antes o menos del ingreso al feedlot tuvo un

marcado aumento del riesgo de enfermar de ERB.

Bebederos compartidos entre corrales.

Los bebederos compartidos entre corrales se asociaron con un aumento en el riesgo de contraer ERB.

Reducción del tiempo para el llenado de un corral.

Barnes et al. (2014) encontraron que el tiempo para completar un corral mayor a 1 día se asoció con un aumento del riesgo de ERB.

Metafilaxia con antibióticos al ingreso al feedlot - datos australianos con soporte importante de USA.

Cusack (2004) evaluó la aplicación de Oxitetraciclina de larga acción y Tilmicocina. El ganado tratado con Tilmicocina tuvo significativamente menos enfermedades en general y ERB en particular comparado con ganado no tratado o tratado con oxitetraciclina.

No hubo diferencias significativas en tratamientos para todas las enfermedades y tratamientos para ERB entre ganado medicado con oxitetraciclina y no medicado.

El ganado tratado con tilmicocina tuvo una ganancia diaria de peso significativamente más alta que el ganado no tratado o tratado con oxitetraciclina.

Dietaintroductoria.

Hay una fuerte asociación entre alimentación con silo de maíz durante el primer mes de ingreso al feedlot y un incremento en la incidencia de ERB.

En un estudio canadiense sobre dietas iniciales la mortalidad por ERB fue 5 veces más elevada en terneros alimentados con una alta proporción de silo de maíz durante la primera semana de ingreso al feedlot que en terneros alimentados con una dieta con muy poco silo de maíz.

También la inclusión de nitrógeno no proteico adicionado al silo se asoció a un aumento de mortalidad por ERB.

Lofgreen (1983) reportó una reducción en la morbilidad y mortalidad



cuando el ganado ingresado se alimentaba con heno solamente, pero esto resultó en una reducción de la tasa de crecimiento.

Las dietas ricas en fibra están asociadas a menor morbilidad y mortalidad por ERB. Los efectos de dietas a base de granos en la incidencia de ERB pueden estar asociados a la acidosis láctica ruminal.

Manejo de la distribución del alimento.

La acidosis láctica ha demostrado aumentar el riesgo de ERB y la probabilidad de muerte en casos diagnosticados. En su mayoría están relacionados con endotoxemia y bacteriemia que surgen de la pérdida de integridad estructural y función de barrera de la mucosa ruminal e intestinal.

Este efecto se exagera en ganado que ha sido privado de alimento por más de 24 horas antes de ingresar al feedlot porque la privación en sí misma compromete la función de barrera del tracto gastrointestinal.

Falta de sombra y presencia de polvo y/o barro.

Estos elementos muchas veces no son considerados en su debida dimensión. El estrés térmico en ganado lechero está instalado como tema crítico de alto impacto en la producción, fertilidad y sistema inmunológico. No se observa la misma preocupación en los productores de carne. Los productores lecheros miden la producción de leche cotidianamente y saben que sus vacas sufren las altas temperaturas y eso repercute directamente en su bolsillo. ¿Algún productor de carne puede dudar que en su ganado pasa lo mismo y que está perdiendo dinero?

Por más que la alimentación sea óptima, la performance de los animales nunca va a alcanzar su potencial en un corral en pleno verano sin tener acceso a sombra, presencia de barro o respirando polvo con alta carga de endotoxinas.

Algunas interpretaciones.

Invito a los lectores a tomar conciencia del “peor caso”, para luego ir intentando mejorar aquellos aspectos que estén a su alcance. Imaginen un lote de terneros que se destetan en marzo e inmediatamente se cargan a la feria, se venden y viajan 500 km hasta su destino. Allí se dejan 24-48 horas, se vacunan y desparasitan, se mezclan con otros animales de diferentes orígenes y se encierran en el corral. Analicemos los factores de estrés:

- 1- Destete: la ruptura del vínculo materno genera estrés tanto en la madre como en su cría, que puede ser agravado con operaciones traumáticas como castración y descorne, en un marco de gritos, presencia de perros y uso excesivo de picana eléctrica.
- 2- Transporte a la feria: supongamos que este primer transporte es corto en cuanto a tiempo y distancia, pero los animales sufren la carga y descarga en un lugar extraño, donde van a permanecer hasta su venta. Este cambio de entorno de lo cono-

cido a lo desconocido se suma al estrés del destete y el transporte. Comparten instalaciones con animales de distintos orígenes y comienza el “intercambio” de diferentes agentes infecciosos virales y bacterianos, también diferentes de los que “conocían” en su campo de origen. Como cuando los niños empiezan el jardín de infantes y se contagian las enfermedades características de la edad temprana.

- 3- Nueva carga y transporte: 500 km en camión, calor, falta de agua y alimento y un camionero que decide parar unas horas para almorzar y descansar un rato antes de continuar su viaje
- 4- Llegada al lugar de destino: nueva operación de descarga, todo nuevo y desconocido, separación del grupo original, mezcla con animales de otros orígenes.
- 5- Cambio de dieta: aspecto muy crítico en los rumiantes, ya que en su rumen habita una comunidad diversa y compleja de microorganismos de cuyo equilibrio depende la vida del animal.

Una empresa que maneje ciclo completo y engorde su producción junto con animales de compra seguramente sabe que los animales propios se enferman menos y tienen una mejor performance a lo largo del ciclo que los animales de otro origen. Y siempre se puede mejorar.

Un destete a corral implica que los terneros se acostumbran a la presencia cotidiana del humano y cuanto mejor son tratados, más mansos serán. Se acostumbran también a comer en comederos y se estabilizan socialmente. Los destetados a campo no tienen estas ventajas.

Si hay que hacer operaciones traumáticas como castración y descorne, mientras están al pie de la madre, lo mismo las primeras dosis de vacunas. ¡No hacer coincidir todos los factores de estrés juntos!!!

Si se va a comprar en feria, lo más cerca posible para que el viaje sea corto. La conformación de grupos 28 días antes de entrar al feedlot tiene que ver con 2 aspectos, la estabilización de la jerarquía social y el "intercambio de patógenos". Animales de orígenes diferentes portan cepas diferentes de microorganismos. La idea es que este efecto "jardín de infantes" se produzca antes que ese cambio de dieta que claramente es un factor muy delicado.

Las vacunas, ideal en el campo de origen y las dos dosis al pie de la madre, para que los terneros respondan de la mejor manera. Si vacunamos animales que indefectiblemente van a estar inmunosuprimidos, la respuesta inmunológica no va a ser óptima. Una experiencia en un feedlot de la zona de Bolívar (Estancia Los Tambos del Grupo Bermejo), comparando 900 animales con vacunación en campo de origen frente a 900 animales sin historial previo de vacunación, los vacunados en origen mostraron un 14 % menos de morbilidad y un 50 % menos de mortalidad respecto de los animales sin historial previo de vacunación. Además, se verificó una mejor conversión alimenticia y un costo 10 % menor por Kg de carne producido en los animales vacunados en origen.

Lo perfecto es enemigo de lo bueno.

Así dice el refrán, y es poco probable que una explotación comercial en Argentina pueda aplicar todas las recomendaciones todo el tiempo. Pero siempre se puede mejorar, siendo el objetivo de esta nota estimular el pensamiento para reflexionar sobre aquellos aspectos que se encuentren al alcance de cada productor. Lo que se pueda implementar, hay que aplicarlo con convicción. Son medidas de manejo comprobadas. Nunca hay que esperar soluciones mágicas para esta enfermedad, simplemente porque no existen.

Los veterinarios son quienes deben planificar e instruir al productor a implementar estas medidas de manejo. Dejar la metafilaxia para casos extremos y lotes de altísimo riesgo, porque es una bala de plata que hay que cuidar para retardar la inexorable aparición de resistencia microbiana. Invertir tiempo y recursos en capacitar al personal de los establecimientos para la detección precoz de casos y utilizar productos de calidad comprobada. 

LOS CERRITOS

ANGUS - HEREFORD



Tel.: 02281 43 3321
Cel.: 02281 15 581 996
loscerritos@fibertel.com.ar
Guido Spano 407, Azul, Bs. As., Argentina





LA IMPORTANCIA DEL PEDIGREE en el mejoramiento Genético

El pedigree (pedigrí, en correcto español) ha estado presente en nuestra ganadería desde hace más de 150 años. Ha sido la base para la transformación de esos rodeos que abastecían los saladeros en el siglo XIX en los que hoy proveen a una industria pujante, produciendo una calidad de carne reconocida internacionalmente.



A pesar del tiempo transcurrido y de los avances tecnológicos, el pedigree sigue vigente. Continúa siendo la garantía de que un animal pertenece a una población reconocida por sus características fenotípicas y productivas. Constituye la certificación por la cual un animal puede participar en distintos eventos, compitiendo con otro cuya "pureza racial" es garantía de equidad.

La garantía de "pureza racial" no es un concepto trivial de belleza estética, es el respaldo de una "marca" que llamamos "raza", patrimonio de todos los

criadores de la misma, por ejemplo, la raza Hereford. A su vez los criadores de nuestro país no están solos en la posesión de la "marca", la comparten con los criadores de Hereford de otros países. El comercio nacional e internacional de la genética de la raza solo es posible por este entramado de organizaciones que se reconocen mutuamente y que garantizan la autenticidad de su genética. En el caso de nuestro país, los Registros Genealógicos de la mayoría de las especies y sus distintas

razas (ovinos, caprinos, equinos, camélidos, aves y cerdos) son llevados por la Sociedad Rural Argentina, la apertura, es decir la iniciación de cada registro ocurrió en general muy anteriormente a la fundación de las Asociaciones de Criadores.

Los Libros Genealógicos iniciales, llevados a mano con tinta y pluma, han sido reemplazados por bases de datos on line y verificados por pruebas de paternidad aplicando tecnologías de genética molecular. El número de inscripción de un animal en el Registro Genealógico de la raza, llamado HBA (Herd Book Argentino) en nuestro medio, constituye el equivalente a su DNI. Parece simple, identificar el animal y sus padres y asignarle un número, pero mantener la integridad de la información, incluyendo las generaciones anteriores, representa un enorme esfuerzo que va desde el campo a los servidores del sistema, involucra desde el personal de la cabaña a analistas de sistemas. Toda una cadena de trabajo, casi una línea de montaje.

La participación del pedigree en la transformación de nuestro ganado, cuyas carnes tienen un bien ganado prestigio, también es la base de programas genéticos como el Puro Registrado de Hereford. Toros de pedigree dando servicio a rodeos inspeccionados por la Asociación, dan la oportunidad de difundir las bondades genéticas de la

raza produciendo toros para los rodeos comerciales. Estos rodeos Puro Registrados, cumpliendo determinadas exigencias, pueden a su vez producir toros superiores aceptados para el programa, denominados S/. Los toros "ese barra", son incluidos en la evaluación genética de la raza y si bien no pueden ser inscriptos en el Registro Genealógico respectivo, representan un gran aporte al mejoramiento del rodeo Hereford nacional.

El progreso ha sido continuo, así como en el comienzo la información se llevaba con pluma y tinta, en el presente el pedigree ha incorporado mediciones objetivas de la capacidad productiva de los animales. Las Asociaciones de Criadores desarrollaron programas de toma de datos productivos, que son utilizados en la evaluación genética de los animales. En el caso de Hereford, el PEG (Programa de Evaluación Genética), unifica la información del pedigree aportado por la Sociedad Rural Argentina con la información productiva (pesos al nacer, destete y final, mediciones ecográficas, circunferencia escrotal, etc.) tomados por las cabañas y los incorpora a las bases de datos de la Evaluación Panamericana Hereford, programa internacional conjunto de Argentina, Canadá, Estados Unidos y Uruguay. El pedigree y las DEP van de la mano en el proceso de mejoramiento genético.

Más recientemente, los programas de evaluación genética han incorporado los avances de la genética molecular, la selección genómica ha expandido las fronteras del mejoramiento posible, pedigree, datos, computadoras, metodología estadística, genotipado, nos brindan DEP cada vez más precisos y nuevos rasgos para el futuro. Como se puede observar, en toda esta cadena de progreso, el pedigree sigue vigente, los avances han sido logrados en base a su información, brindando el parentesco entre los animales evaluados genéticamente, siendo útil aun con la incorporación de la selección genómica.

A pesar de su valor y de su historia, en el mundo del pedigree subsisten unos pocos interrogantes: el pedigree "cerrado", es decir un registro donde solamente se pueden inscribir hijos de animales inscriptos, se presenta a debate; la oferta de servicios de genotipado comerciales, que prometen un mejoramiento sin el esfuerzo de identificar ni tomar datos de los animales se suma a la lista, entre otros. No hay dudas de que requieren discusión, pero lo que no está en discusión es que la Argentina cuenta con un sólido sistema de Registros Genealógicos y Evaluaciones Genéticas, respetado internacionalmente y que permite certificar la calidad de una genética que se destaca productivamente a nivel mundial. **H**



REMATES FERIA

CONSIGNACIONES

ARTÍCULOS RURALES

COMPRA Y VENTA
DE HACIENDA



aneimanservicios@gmail.com

Bernardo Houssay 2228 - Zapala - (8340) - Neuquén
Tel: +54 9 294 461 6129 (02942) 431 248 / 430 762



Por **Med. Vet. Carlos Martín Acuña**
chunivet@gmail.com
www.chunivet.com.ar



Revisación de toros: ¿CUÁNDO REALIZARLA?



A fines de febrero pasado la Asociación ofreció una reunión virtual de capacitación sobre el siempre vigente tema “Revisación de toros”, cuyas charlas técnicas estuvieron a cargo esencialmente del Dr. Acuña, con la valiosa colaboración de los Dres. Alfredo Martínez del Laboratorio Azul SRL, y Miguel Giménez Zapiola de Biogénesis Bagó.

El siguiente es un breve compendio de los temas desarrollados por el Dr. Acuña durante sus charlas, que fueron seguidas con el mayor interés por el centenar y medio de participantes de doce provincias de la Argentina, y varios países vecinos.

La revisión de toros se debe realizar completa y con el suficiente tiempo para poder hacer los reemplazos necesarios.

La misma consta de tres grandes partes, a saber:

- 1) Examen físico.**
- 2) Examen sanitario.**
- 3) Prueba de Capacidad de Servicio.**

La época ideal para hacerla sería en el mes de junio, de esa manera se pueden eliminar los toros rechazados y adquirir los reproductores para su reemplazo.

1) EXAMEN FÍSICO: una vez que el toro reúne las características raciales que buscamos y también su estructura y desarrollo (todas subjetivas y evaluadas por el ojo humano) se debería profundizar y realizar una minuciosa revisión de lo siguiente:

APARATO GENITAL: externo (testículos, pene y prepucio)

Testículos: medición de la Circunferencia Escrotal (C.E.) y Tono Testicular (T.T.) ambas medidas objetivas que nos dan un altísimo grado de certeza de la cantidad y calidad de su semen sin necesidad de realizar un análisis del mismo, simplemente utilizando nuestras manos y nuestra mente.

Con respecto a los epidídimos, deberíamos tener en cuenta la forma y posición de sus colas, que es donde se almacena el semen.

APARATO LOCOMOTOR: en un toro el aparato locomotor es fundamental para moverse en el potrero. Debemos tener en cuenta los aplomos con un buen ángulo, ya que durante la monta todo el peso del toro caerá sobre los garrones. Por tal motivo los toros "parados de garrones", tendrán inconvenientes y durarán muy poco tiempo en servicio.

El buen desgaste de las pezuñas en forma natural es muy importante y nos demuestran que no hay problemas de aplomos.

OJOS: el sentido de la vista es fundamental para el toro en la detección del celo. Se debe buscar el toro que tenga los ojos bien ubicados dentro de la órbita y no de ojos saltones por la predis-

posición al cáncer de ojo.

DIENTES: se deben observar para relacionarlos con la edad teniendo en cuenta que en razas británicas un toro de 2 años debería tener 2 dientes o diente de leche, a los 2 y medio 4 dientes, a los 3 años 6 dientes y boca llena a los 3 años y medio, siempre dependiendo de su mayor o menor precocidad.

ASPECTO EXTERIOR: se debe buscar un toro armónico, de buena musculatura y que tenga un buen "peleche". Algunas de estas características fueron utilizadas por Bonsma en la selección por aptitud funcional.

2) EXAMEN SANITARIO: la sanidad de un toro debe estar perfectamente controlada pues al entrar en un rodeo sano corremos el riesgo que si el toro es portador de una enfermedad venérea contagie al rodeo y los resultados de preñez sean bajos. Por lo tanto el control de la trichomoniasis y campylobacteriosis todos los años, antes de comenzar el servicio es de vital importancia.

También la brucelosis y tuberculosis, deberían ser analizadas en el toro.

El examen sanitario es el paso previo a la Prueba de Capacidad de Servicio, y siempre y cuando el rodeo este libre de enfermedades venéreas, estaremos en condiciones de realizar la Prueba.

La presencia de trichomoniasis en el rodeo es la ÚNICA limitante que tenemos para implementar la Prueba de Capacidad de Servicio. Sería un gran perjuicio hacer la Prueba pues sería una forma de diseminar la enfermedad entre los toros.

Por otro lado un rodeo con venéreas no podría alcanzar los resultados de preñez que esperamos.

3) PRUEBA DE CAPACIDAD DE SERVICIO (C.S.):

Es una prueba funcional que nos va a permitir asegurar que todas las cualidades que estamos viendo en ese toro podrán ser transmitidas a gran cantidad de hijos, ya que su comportamiento en la Prueba de C.S. realizada a corral tendrá un alto grado de correlación ($r=0.9$) con su comportamiento en el servicio natural a campo.

En Australia el Dr. Mike Blockey comenzó a principios de la década del 70 con el desarrollo de la Prueba de C.S., y en el año 1975 desarrolló su tesis doctoral en la Universidad de Melbourne sobre "Comportamiento social y sexual de los toros".

Tuve oportunidad de trabajar personalmente con él en Australia en febrero de 1987, y en los años 1989, 1990 y 1992 visitó nuestro país, dejando un saldo muy positivo.

A partir de 1985 comenzamos en la Argentina la evaluación de la C.S. en los toros. Hoy en día con 32.718 toros evaluados vemos innumerables las ventajas que esta tecnología intermedia y de bajo costo nos aporta.

En todos los rodeos bien manejados en el aspecto nutricional hemos aumentado la "cabeza" de parición utilizando toros de ALTA C.S., debido a que estos toros sirven a la vaca en celo 2 ó 3 veces y eso asegura su preñez. Esto nos ha permitido obtener más kilos de terneros destetados en una misma superficie y esto sin lugar a dudas, hace más eficiente la cría.

También en los toritos para venta hemos observado una marcada ten-





CARAVANAS ELECTRÓNICAS OFICIALES

RESOLUCIÓN 1698/19

☎ 02326-455942 ✉ info@trutest.com.ar 🔍 www.trutest.com.ar

Revisación de toros: ¿CUÁNDO REALIZARLA?

dencia en los compradores para adquirir reproductores probados que le darán un alto grado de seguridad en los resultados a obtener, siempre y cuando todos los demás items estén perfectamente controlados.

Deseo dejar bien en claro que la Prueba de C.S. es complementaria en la revisión de un toro; no exime dar la importancia que corresponde a los demás aspectos que componen el clásico examen clínico-sanitario de reproductor y, además, el resultado de la Prueba de C.S. no tiene correlación con ninguna otra característica del animal en cuestión.

Por ejemplo, no existe correlación entre C.S. y C.E., esto significa que toros con testículos grandes pueden comportarse con indiferencia por vacas en celo y obtener bajos resultados de preñez.

Tampoco existe correlación entre la C.S. de un toro y su aspecto exterior, masculinidad o bonsmología

Lo que significa que la C.S. responde a un "centro sexual" que el toro tiene en su cerebro y, al ser genético, no puede ser modificado por nada; por lo tanto no existen tratamientos hormonales para mejorar la libido del toro, como se podría suponer.

CONCLUSIONES: he querido en este apretado artículo resumir algunos aspectos fundamentales a tener en cuenta en el momento de la revisión de los toros propios o cuando se va a adquirir toros para rodeos de cría. Por último quisiera dejar un esquema para llevar en el bolsillo cuando se va a comprar un toro en un remate o en la cabaña en forma particular. 



ESQUEMA PARA ELEGIR UN TORO:

- 1- **FENOTIPO:** conformación, tamaño, musculatura y cuartos posteriores satisfactorios.
- 2- **GARRONES:** buena angulación. Los "parados de garrones" son más susceptibles a las artritis.
- 3- **TESTÍCULOS:** deben tener una C.E. de 34 cm. o más y T.T. muy firme 1/1) o firme (2/2).
- 4- **PREPUCIO:** corto, no pendulante.
- 5- **PEZUÑAS:** bien desgastadas en forma natural.
- 6- **OJOS:** no saltones.
- 7- **SANIDAD:** negativo a trichomoniasis, campylobacteriosis, brucelosis y tuberculosis.
- 8- **CAPACIDAD DE SERVICIO:** certificada. Exigir MUY ALTA y ALTA C.S. como mínimo MEDIA C.S.



11 DE MAYO
de Amaro Merino S.C.A

**Toros y vaquillonas PR,
rústicos y fértiles**

Ruta 3, km 566 – Aparicio, Cnel. Dorrego
Tel: 02932 506 243
Email: a11demayo@yahoo.com.ar

1862

2021

HEREFORD



de Origen

EN TANDIL



12° Remate Anual

Viernes 1° de Octubre

en la Soc. Rural de TANDIL - 14:30 hs. SIN almuerzo
de acuerdo a protocolo COVID-19 - SOLO COMPRADORES AUTORIZADOS



40 TOROS HEREFORD Y POLLED HEREF. PP y PR

200 VAQUILLONAS PR Y VIP

DESTACANDO:

25 VIENTRES PP SELECCIONADOS DE LAS COLORADAS

Participan:



"Tandileofu"
de Marcos Pereyra Iraola



"Los Planteles"
de Paula Pereyra Iraola



"El Cencerro"
de Elena Pereyra Iraola



"San Simón"
de Ana Pereyra Iraola



"Languayu"
de Incahuen S.A.



"San Pedro"
de Herrera Vegas y Aleman S.A.



"Las Coloradas"
de María Grondona

Rematará: *Ledesma y Arana S.R.L.*
Maipú 781 - Tandil - Tel.: (0249) 4421713 / Cel.: 0249 154 629315
NUEVO CORREO ELECTRONICO: ledesmayarana@gmail.com

*Consulte por
Facilidades!!*



LA GENÉTICA BOVINA ARGENTINA

golpea la puerta del mercado externo

No hay ninguna duda en que la genética bovina argentina tiene un nivel superlativo, que es valorado y apreciado por los distintos países ganaderos interesados en mejorar sus rodeos frente a esta premisa, el Foro Argentino de Genética Bovina, integrado por la mayoría de las principales asociaciones de criadores de razas carniceras, la Sociedad Rural Argentina, CABIA y SATE, tiene entre sus principales objetivos la permanente exploración de esos mercados y el monitoreo de los que están abiertos, o en negociación.

En este marco, los últimos días del mes pasado el Foro realizó una interesante reunión virtual con representantes de la Dirección de Comercio Exterior Animal dependiente de la Dirección Nacional de Sanidad Animal de SENASA, durante la cual algunas de sus funcionarias encabezadas por las Dras. Ximena Melón y Laura Giménez, entre otras, ofrecieron una presentación que ilustra sobre los mercados abiertos o en negociación para las distintas formas de exportación de genética: reproductores en pie, semen o embriones.

En esta oportunidad se coincidió en la conveniencia de que esta información, no siempre conocida por las empresas ganaderas, sea debidamente difundida por las entidades integrantes del Foro a través de sus medios propios, lo que dada su vastedad asegura una amplia llegada a los potenciales interesados



en conocer no sólo el posible destino de su genética, sino cómo canalizar sus consultas o cómo encarar los trámites correspondientes tendientes a concretar exportaciones.

Mercados abiertos y en negociación.

Los siguientes mapas y listado son suficientemente explicativos sobre cuáles son los mercados abiertos para las distintas formas exportables de genética. Acerca de estos, entre diversos comentarios se hizo referencia a que Rusia -como potencial interesada por reproductores en pie- está en negociación dado que exige que los animales no se encuentren vacunados contra fiebre aftosa y brucelosis, tal como lo hace también la Unión Euroasiática.

GENÉTICA BOVINA. Mercados ABIERTOS para exportación.

REPRODUCTORES BOVINOS	SEMEN	EMBRIONES
Angola	Angola	Angola
Arabia S.	Bolivia	Bolivia
Bolivia	Brasil	Brasil
Brasil	China	Canadá
Ecuador	Colombia	China
Egipto	Costa Rica	Colombia
Marruecos	Cuba	Ecuador
Paraguay	Ecuador	Egipto
Últimos acuerdos Chile Uruguay	Egipto	Filipinas
	Kazajistán	Francia
	Kenia	Kazajistán
	Marruecos	Marruecos
	Nigeria	Nigeria
	Pakistán	Paraguay
	Paraguay	Perú
	Perú	UE
	Uruguay	Uruguay

Fuente: SENASA.

El caso de China, cuyos mercados se encuentran abiertos para semen y embriones, representa un especial interés para nuestra Asociación dado que en los meses recientes se tomó conocimiento de varias e importantes exportaciones de hembras sobre todo de razas británicas Angus y Hereford -además de razas lecheras- recientemente concretadas desde Chile y Uruguay. En este punto, el próximo paso consistiría en recibir la visita de una delegación técnica de la autoridad sanitaria china para evaluar el país y en base a su informe eventualmente habilitarlo como exportador de reproductores en pie con ese destino.

En cuanto a los Estados Unidos, también se encuentra en negociación en lo que se refiere a semen. Dentro de sus exigencias, las colectas debieran ser llevadas a cabo ante la presencia física de personal técnico de APHIS, algo de difícil y costosa concreción en estos momentos dada la actual emergencia sanitaria; lo que se están evaluando algunas alternativas para la habilitación de los centros.

En el caso de la Unión Europea es posible la exportación de material seminal proveniente de la zona reconocida como libre de aftosa sin vacunación -nuestra Patagonia-, en la cual tal como recuerda SENASA existen actualmente centros de I.A. habilitados conforme a las normas europeas. En lo que se refiere a embriones, el protocolo existente requiere que el origen del semen de los toros padres sea exclusivamente proveniente de países libres de Aftosa sin vacunación.

GENÉTICA BOVINA. Mercados en NEGOCIACIÓN para exportación.

REPRODUCTORES BOVINOS
Rusia
China
Kenia
Qatar
Turquía
SEMEN
EE. UU.
México
Rusia
Sudáfrica
UE
EMBRIONES
EE. UU.
México
Pakistán
Rusia
Sudáfrica

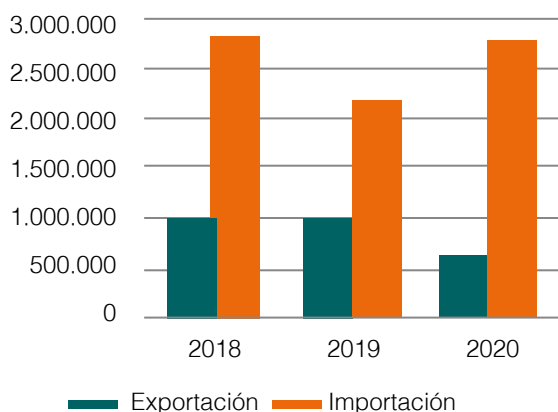
golpea la puerta del mercado externo

Algunas estadísticas.

En materia de estadísticas, las funcionarias subrayaron que en lo que se refiere a semen bovino nuestro país es netamente importador como surge de los gráficos que ilustran esta nota; si bien éstos no discriminan los intercambios por raza o tipo racial, está claro que en materia de importaciones la amplia mayoría se refiere a material seminal de razas lecheras.

COMERCIO EXTERIOR. SEMEN Bovino Argentina, importador neto.

Comercio Exterior. Semen Bovino (dosis)



Principales destinos de exportación. (2020)

Brasil	77%
Paraguay	15%
Uruguay	2%
Colombia	2%
Ecuador	2%
Bolivia	2%

Origen de las importaciones. (2020)

EE. UU.	55%
Canadá	27%
Nueva Zelanda	10%
Países Bajos	2%
Honduras	1%
Brasil	1%
Otros	4%

Fuente en base a datos de SENASA.

ALFASAL®

COMPLEMENTOS MINERALES

- Premezclas Minerales: Cria - Recría - Feed-Lot
- Núcleos Vitaminico Minerales
- Formulaciones a Pedido
- Asesoramiento Nutricional

Mejor nutrición para mi,
Mayor producción para Usted.

ALINEX S.A.

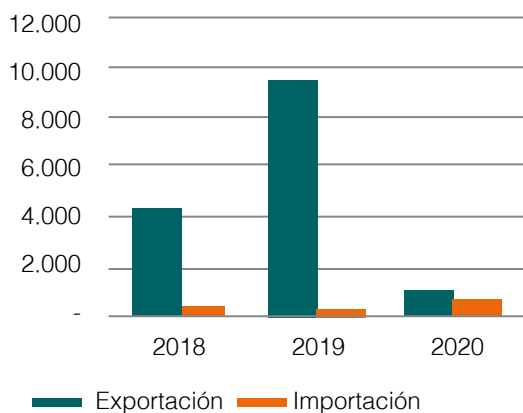
Av. Corrientes 3169 Piso 12º
(1193) - Capital Federal
Lín. rot. / Fax: (011) 4862-0043
E-mail: alinex@alinex.com.ar

En cuanto a embriones, si bien el volumen es extremadamente reducido existe algún movimiento en las exportaciones sobre todo destinadas a los países vecinos con especial énfasis en Brasil.



COMERCIO EXTERIOR. Embriones bovinos Argentina, exportador neto.

Comercio Exterior. Embriones Bovinos.



Destino de las exportaciones. (2020)

Brasil	41%
Colombia	22%
Uruguay	16%
Canadá	14%
Paraguay	7%

Origen de las importaciones. (2020)

Uruguay	72%
Canadá	25%
EE. UU.	3%

Fuente En base a datos de SENASA.

Estancia

LOLÉN

de Serranías de Lolén S.A.

VENTA PERMANENTE
DE REPRODUCTORES
HEREFORD, ANGUS Y CARETAS



**CATÁLOGO
ONLINE
PERMANENTE DE
REPRODUCTORES**




info@lolen.com.ar
+54 9 11 5946 5045

WWW.ESTANCIALOLEN.COM.AR

96 AÑOS PRODUCIENDO EN CORONEL SUAREZ

golpea la puerta del mercado externo

Por su parte, el mercado de reproductores en pie también muestra volúmenes muy reducidos: no registra ningún movimiento de importaciones al menos en los últimos dos años mientras las exportaciones se reducen a unos pocos centenares de cabezas.

Dónde y cómo informarse.

Como broche de la reunión, se realizó una demostración de la página Web del SENASA donde los interesados pueden no solamente informarse sobre el estado actual de los mercados de su interés -abiertos, o en negociación- sino también, lo que es importante, tener a la vista las instrucciones necesarias para iniciar, continuar y hacer un seguimiento de las gestiones necesarias para concretar sus exportaciones.

Este material de libre consulta está disponible en Internet, y los funcionarios responsables de las distintas áreas, la mejor predisposición y voluntad para evacuar las consultas y colaborar en lo que esté a su alcance para contribuir a que se concreten acciones de exportación de genética en beneficio de los productores, y de la ganadería del país en general.

A juicio del Foro Argentino de Genética Bovina, nuestras exportaciones de genética tienen mucho para crecer y uno de sus principales objetivos es hacer lo posible para lograrlo. Uno de los tantos deberes pendientes que tienen nuestro sector, y el país, como una manera genuina para aumentar la generación de las tan imprescindibles divisas. 

COMERCIO EXTERIOR. Reproductores bovinos. Argentina, exportador neto.

Comercio Exterior. Reproductores Bovinos. (cabezas)



Destino de las exportaciones. (2020)

Bolivia	41%
Uruguay	30%
Paraguay	25%
Brasil	4%

Fuente en base a datos de SENASA.

Información útil

Programas sanitarios

Laboratorios

Información al viajero / Mascotas

Expos Impos / Estadísticas / Rel. Internac



Exportaciones e importaciones



Estadísticas



Relaciones Internacionales

Mercados Abiertos

PRODUCTOS DE ORIGEN ANIMAL

PRODUCTOS DE ORIGEN VEGETAL

ANIMALES VIVOS Y MATERIAL REPRODUCTIVO

OTROS ARTICULOS REGLAMENTADOS

Exportaciones

Las exigencias sanitarias para exportar animales vivos y material reproductivo (semen, embriones, huevos fértiles) son establecidas por el país de destino. En base a esas exigencias, el Senasa y el Servicio Veterinario Oficial (SVO) del país de destino, negocian y acuerdan el modelo de Certificado Veterinario Internacional (CVI) que ampare la exportación de la mercancía.

[Consultá las exigencias sanitarias para exportar animales o su material reproductivo](#)

RESUMEN Y PUNTOS DE CONTACTO

EN CASO DE EXPORTACIÓN

¿Dónde encontrar los mercados abiertos para las mercancías / destino?

<http://vgs.senasa.gov.ar/expoimpo2/expo.php>

¿Dónde encontrar la información sanitaria que exige el país de destino?

<http://vgs.senasa.gov.ar/expoimpo2/expo.php>

¿Dónde consulto los sistemas de habilitación de terceros países?

<https://www.argentina.gob.ar/senasa/exportaciones-importaciones-y-estadisticas/exportaciones-e-importaciones/habilitacion-de-destino-de-exportacion/habilitacion-de-destino-de-exportacion-animales-vivos-y-material-reproductivo>

EN CASO DE IMPORTACIÓN

¿Dónde encontrar los países con los que tenemos acuerdos para la importación?

<http://vgs.senasa.gov.ar/expoimpo2/impo.php>

¿Dónde encontrar los requisitos para la importación de mercancías?

<http://vgs.senasa.gov.ar/expoimpo2/impo2.php>

¿Cómo lo tramito?

<https://www.argentina.gob.ar/importarexportar-animales-vivos>

<https://www.argentina.gob.ar/importarexportar-material-reproductivo-animal>

CONTACTOS

Dirección de Comercio Exterior Animal:

dcea@senasa.gob.ar

Centros Regionales (Contactos) https:

[//www.argentina.gob.ar/senasa/Institucional/Contactos-centros-regionales](https://www.argentina.gob.ar/senasa/Institucional/Contactos-centros-regionales)

El valor de una empresa con historia

Apoyando el desarrollo del campo argentino. Siempre.



Streaming

www.colomboymagliano.com.ar



Colombo y Magliano S.A.
Consignatarios



Algo más sobre las ventajas de los cruzamientos con Hereford

Antecedentes:

Históricamente el mejoramiento de la producción ganadera desde mediados del siglo pasado se basó en la incorporación de sangre pura de ganado registrado, para absorber la hacienda “general”; de esa manera se logró un enorme progreso tanto en la uniformidad como en la calidad del producto.

Más adelante se desarrollaron numerosas investigaciones para evaluar los resultados del uso sistemático de los cruzamientos para mejorar la rentabilidad de la producción de carne. La teoría consistió en capitalizar las ventajas de la heterosis (vigor híbrido) para mejorar los rasgos de baja heredabilidad y la complementariedad entre razas, (ventaja y desventajas de cada raza).

Los cruzamientos sistemáticos tienen la virtud de favorecer algunos de los rasgos que son difíciles de medir, tales como la supervivencia del ternero, la mortandad, tasa de concepción, longevidad, etc. Las experiencias han demostrado un tremendo mejoramiento en la cantidad de terneros destetados por vacas expuestas, cuando los cruzamientos son bien instrumentados.





Basados en estos resultados los productores comerciales comenzaron a utilizar masivamente los cruzamientos para mejorar su rentabilidad. El aumento de la longevidad productiva de las vacas F1 resultó evidente, de tal manera que la “vaca careta” se hizo famosa y conocida como “la vaca ideal”.

Sin embargo, la práctica de los cruzamientos no siempre fue producto de una adecuada planificación, sino simplemente la decisión de incorporar una nueva raza como experiencia: en estos casos el resultado frecuentemente fue obtener un rodeo inconsistente, integrado por animales de diferentes sangres y tipos biológicos.

En uno de los países ganaderos más importantes, como los Estados Unidos, en la década de los '90 el foco principal fue puesto en satisfacer la demanda de los consumidores lo que condujo a que los productores pusieran el mayor énfasis en la calidad de la res y de la carne, especialmente en lo referido a su “grading” -tipificación- y en especial al marmoreado.

Este movimiento se tradujo en una marcada tendencia hacia la búsqueda de sistemas alianzas integradas por los criadores, los engordadores y las plantas de faena, todos ellos alineados para lograr un producto uniforme y de mayor aceptación por los consumidores: esto se tradujo en un marcado vuelco de preferencia hacia una sola raza -la Angus- en



detrimento de los cruzamientos, tendencia que se mantuvo durante la primera década del siglo actual.

En base al marco descripto en el cual siguen predominando tales sistemas coordinados, se consideró oportuno evaluar las diferencias en la rentabilidad cuando se implementan sistemas de cruzamientos bien planificados incluso en emprendimientos basados sobre ganado Angus: los resultados muestran que existen grandes oportunidades para recuperar el valor de los cruzamientos, sin sacrificar el foco de satisfacer a los consumidores.

Un ensayo interesante.

Entre muchos otros ensayos realizados sobre el tema, un trabajo realizado por David A. Daley y Sean P. Earley en el Colegio de Agricultura de la Universidad Estatal de Chicago, publicado por la American Hereford Association, condujo un sistema de cruzamientos comparando el uso de toros Angus y Hereford sobre vacas Angus bajo condiciones comerciales, identificando las diferencias en el campo, los corrales y la industria, para los rasgos de mayor impacto sobre los resultados económicos.

El valor tanto de la heterosis directa como maternal ha sido comprobada de manera irrefutable en múltiples trabajos de investigación, particularmente efectuados en los EUA en el U.S. Meat Animal Research Center (USMARC); sin embargo, el verdadero retorno obtenido por los productores en condiciones extensivas para las condiciones del mercado no han sido bien determinadas.

La heterosis directa se define como el aumento de la performance del ternero cruza en relación al promedio de sus razas parentales, mientras que la heterosis maternal es el aumento de la performance de la vaca cruza en relación al promedio de las vacas de las razas puras: un resumen de la bibliografía ha establecido los siguientes valores de heterosis:

Ejemplos de heterosis directa		Ejemplos de heterosis maternal	
Supervivencia hasta destete	1.9%	Tasa de parición	3.74%
Peso al destete	3.9%	Peso al destete	3.8%
Ganancia postdestete	2.6%	Longevidad	38%
Peso al año	3.8%	Número de terneros	17.0%
Conversión de alimento	2.2%	Peso al destete acumulativo	25,3%



Luego de décadas de investigaciones quedó establecido que las ventajas de los cruzamientos se manifiestan en los rasgos de baja heredabilidad, lo que generalmente se asocia a características vinculadas con la fertilidad. También existen efectos en otras áreas (tasa de preñez, supervivencia del ternero, salud, performance general, etc.) que se traducen en aumento de rentabilidad pero son muy difíciles de medir.

El principal valor de los cruzamientos se manifiesta principalmente en la cantidad de terneros logrados en la vida de la vaca, longevidad de la vaca y total de kilos de ternero destetados a lo largo de su vida. Al mismo tiempo, no habría que anticipar grandes diferencias en las ganancias en feed-lot o características de la res dado que se trata de rasgos que tienden a mostrar una mayor heredabilidad: sin embargo el aumento sería positivo en varios rasgos vinculados con la performance en corrales de engorde.



Las ventajas de los cruzamientos se potencian con la utilización de los vientres cruza: el desarrollo y mantenimiento de sistemas de cruzamientos que permitan aprovechar la heterosis maternal permite lograr resultados de alto impacto sobre la rentabilidad del negocio de la cría en el largo plazo.

En ensayo.

En términos generales el trabajo consistió en evaluar los resultados de la utilización de unas 400 vacas Angus apareadas al azar con 10 toros Angus y 10 toros Hereford bajo condiciones típicas extensivas, y más adelante el ensayo se amplió con el uso de 600



CABAÑA
LA CAMILA
Criadores de Raza, Criadores de Polled Hereford



Pub. Norte

1^{er} REMATE ANUAL

MIÉRCOLES 22 DE SEPTIEMBRE

FÍSICO Y VIRTUAL

Un remate a puro Hereford!

40	120	20
TOROS	VAQUILLONAS	EMBRIONES

RDO. GRAN CAMPEÓN HEMBRA PALERMO 2017

ASPIRA HEREFORD

MADLAN SERVICIOS RURALES

Celular (02284) 15.505355 / (02284) 15.505360
Cabaña Ruta 226, Km 305 | Oficina Sargento Cabral 2892
e-mail lacamila05@yahoo.com.ar - www.lacamila.com.ar

EXPERIENCIA

S10



**YA LA VISTE RECORRER TODO
TIPO DE TERRENOS. AHORA VIVILA DESDE
ADENTRO CON LA EXPERIENCIA S10.**

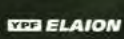
Chevrolet te acerca la Experiencia S10 para que puedas vivir y contarnos qué se siente manejar toda su tecnología, potencia y seguridad. Ingresá ahora en www.chevrolet.com.ar y enterate cuándo y dónde es la próxima Experiencia S10.



CHEVROLET S10

FIND **NEW** ROADS

CHEVROLET



www.chevrolet.com.ar | 0800-888-2438



/ChevroletArgentina



/Chevroletarg



/Chevroletarg

Para más información sobre nuestros productos y red de concesionarios ingresá a: www.chevrolet.com.ar



vacas apareadas con 15 toros de las citadas razas; dentro de lo posible los toros empleados fueron elegidos por mostrar datos de DEP superiores al promedio para los principales rasgos productivos en su respectiva raza. El proyecto fue conducido como una "prueba de campo" bajo condiciones reales, no bajo la forma de los ensayos experimentales tradicionales que se hacen bajo condiciones controladas.



Resultados.

Las principales observaciones realizadas a lo largo del ensayo sobre unos 300 novillos logrados a partir de cada una de esas combinaciones fueron:

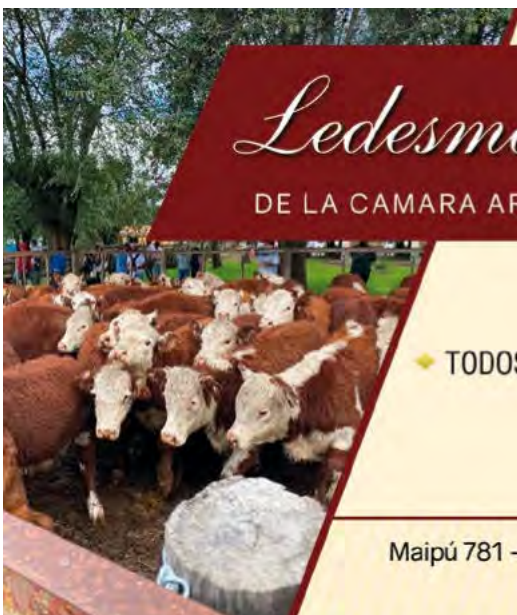
- La performance pre-destete resultó en una leve pero consistente ventaja en favor de los novillos hijos de toros Hereford (fueron cuantificados en unos 4,5 kilos o USD 12 - por cabeza).
- La ganancia diaria en el feedlot favoreció mayoritariamente a los novillos hijos de toros Hereford, los cuales mostraron algunas ventajas de comportamiento.
- La conversión de alimentos (tanto global como en materia seca) mostró una marcada y consistente diferencia a favor de los novillos con padres Hereford en comparación con los Angus puros.
- Los costos de la alimentación en relación a las ganancias de peso mostraron una marcada y consistente diferencia en favor de los novillos con padres Hereford, en comparación con los Angus puros.
- La resistencia a enfermedades en general fue muy parecida para ambos grupos, aunque en parte del ensayo resultó ligeramente mayor para los no-

villos con padres Hereford.

- El retorno neto de los novillos hijos de toros Hereford fue superior en los sistemas integrados producción-industria.
- Las tasas de preñez de los vientres hijos de toros Hereford (llamadas "black baldies") resultaron un 7% superiores a los de las vaquillonas Angus.

Si bien en general el comportamiento de ambos grupos de novillos fue muy similar en la mayoría de las características evaluadas, los pesos antes del destete mostraron ventajas consistentes para aquellos con padres Hereford; aunque las diferencias de comportamiento en el feedlot fueron leves, los datos se volcaron a favor de los animales con padres Hereford. Estos resultados corroboraron las expectativas que preanunciaban ligeras diferencias en muchas características, pero con un importante resultado económico positivo.

Posiblemente la diferencia más drástica estuvo en la mejor conversión de alimentos de los novillos hijos de padres Hereford a lo largo de todo el ensayo; este hecho sumado a las demás ventajas se tradujo en una significativa reducción de los costos de la alimentación en relación a las ganancias de peso. 



Ledesma y Arana S.R.L.

DE LA CAMARA ARGENTINA DE CONSIGNATARIOS DE GANADOS

- ♦ REMATES FERIA MENSUALES EN TANDIL.
- ♦ TODOS LOS DÍAS EN EL MERCADO DE LINIERS Y EN EL FUTURO MAG.
- ♦ REMATES DE REPRODUCTORES.
- ♦ ALQUILERES Y VENTA DE CAMPOS.

Maipú 781 - Tel: 0249-4421718 / 4432555 - Cel: 0249 1546 29315 - Tandil
ledesmayarana@gmail.com -   

SUME BENEFICIOS CON HEREFORD

prestigiosas empresas y marcas que proveen insumos y servicios
con bonificaciones y descuentos para nuestros asociados



fertiafital@speedy.com.ar



FABRICANTES NACIONALES DE SOFTWARE

comercial@physis.com.ar



info@rural.com.ar



semillas@biscayart.com



ventas@balanzashook.com.ar



www.citycenter-rosario.com.ar



ASOCIACIÓN ARGENTINA CRIADORES DE HEREFORD - Manuel Obarrio 2948, C.A.B.A. Tel: (011) 4802-1019

 Asociación Hereford  AsocHereford  info@hereford.org.ar  @AsocHereford www.hereford.org.ar



Luis Manzano Small

UN GRAN IMPULSOR DE LA RAZA HEREFORD

Fue un hombre con defectos y virtudes. Hablaba siempre con la verdad, enfrentando las consecuencias. Un hombre que trataba a las personas con la dignidad que se merecen, de mucha bondad y humanidad. Creía en todos.

Luis Manzano Small nació el 21 de septiembre de 1939 en la ciudad de Buenos Aires y vivió en Belgrano. Estudió en el colegio Belgrano Day School durante la primaria. Como anécdota de esa época, recordaba que escondía las tarjetitas de cumpleaños de sus compañeros, para que su madre no lo mandara y así poder irse todo el fin de semana a la chacra que tenían en San Miguel, en donde aprendió a amar al campo, los caballos y la vida al aire libre.

El nivel secundario lo completó en el colegio Manuel Belgrano, de los Hermanos Maristas. Se graduó en 1956 e ingresó a la Facultad de Agronomía y Veterinaria al año siguiente, estudios que interrumpió para cumplir con el servicio militar.

En cuanto a su vida deportiva, se inició en 1954 en el rugby, un deporte que practicó y amó en el Club CUBA, integrando el equipo de la división reserva "B", jugando de segunda línea, puesto en donde se necesita energía y fortaleza para afrontar los embates de los adversarios, pasando luego como jugador de la Primera División del Club. Fue ahí en donde cultivó grandes amistades, que supo mantener a través del tiempo, a pesar que varios amigos partieron antes que él, dejando una profunda tristeza en su alma.

Se casó con Mercedes Pereyra Iraola a los 23 años y tuvo 3 hijas, Mercedes, Josefina y María.

También incursionó en el golf y como socio del Jockey Club fue un entusiasta de este juego durante muchísimos años. Fue integrante y uno de los motores principales de un grupo de 20 golfistas que todos los jueves durante 20 años se juntaban en el JC a jugar, y luego venía el almuerzo donde se ventilaban virtudes y defectos, que eran parte del programa. Este grupo surgió cuando la gran mayoría ya estaba entre los 55/60 años; una de las tradiciones fueron las giras que se realizaban durante el año: Ascochinga, La Cumbre, Villa Allende, Rosario, Mar del Plata, Miramar, Monte, San Antonio de Areco, por citar algunas.

Trabajador incansable con la cami-

seta puesta en lo que se proponía. En todo lo que emprendía le iba bien. Empezó como visitador vendedor en una fábrica, tuvo otros trabajos abriéndose camino él solo y terminó inaugurando su propio local de ventas en Martínez de caños y aluminios con la empresa Guillermo Decker S.A y también Fabricaciones Militares. Fue representante de Kayser Aluminio. También de Volvo instalando su propia concesionaria de esta marca por muchos años, hasta que fue elegido por su suegro para que se desempeñara como administrador de sus bienes.

Con el correr de los años, disuelta la sociedad familiar de común acuerdo, se dedicó con su mujer e hija, a administrar los campos de propiedad de los tres, el establecimiento El Centinela en la localidad de Pehuajó, El Vigía en Henderson y Las Malvinas en Azul, dedicándose a la explotación ganadera y agrícola. Continuó con la cabaña criando la raza Hereford, manteniendo la costumbre de presentar sus productos en las Sociedades Rurales de distintos lugares del país.

Crío con buen éxito caballos puros de polo, que eran presentados en los torneos habituales, habiendo obtenido premios por la calidad del producto.





Integrante como socio de la Asociación Argentina de Hereford, fue invitado a ejercer la Presidencia en dos oportunidades, tarea que realizó con pasión dedicándole sus mejores esfuerzos. En ambos casos fue electo cumpliendo con suma responsabilidad y sapiencia sus dos mandatos, destacándose con su dedicación y presencia en los remates anuales de las distintas Sociedades Rurales del país, logrando con ello el prestigio de la Asociación que representaba. Fue un impulsor de la raza. En 1988 fue el mentor de la 1er Exposición Nacional de Hereford en Tandil. En ese año él ya hablaba de la demanda de toros, no solo para la propia raza sino para el cruzamiento, la careta sobre Aberdeen Angus. Siempre decía que los que tienen la responsabilidad de la conducción de la raza, debían tener mucho cuidado en no destruirla, porque la raza anda sola de por sí y muy bien. También mencionaba a Hereford como la "raza sin fronteras" porque funciona en el norte, en el sur, en el este, en el oeste, donde la busques.

Llegado un momento consideró que había cumplido un ciclo y como hombre conocedor que era, dio por finalizada esa etapa de la vida; continuando ocupándose con gusto de lo propio mientras Dios le dio salud.

Cabe recordar que también fue director del Banco Ganadero, en donde su función fue muy reconocida.

Recibió la noticia de su primer nieto estando en su establecimiento El Centinela mientras trabajaba en la manga, cuando su esposa Mercedes se acercó a darle la primicia, sin saber que ese abuelazgo se convertiría luego en triple, ya que su hija

Josefina esperaba trillizos (Avril, Felipe y Santiago) y 5 años más tarde volvería a ser abuelo y esta vez de mellizos (Desiree y Juan Cruz).

Así fue que se revolucionó el ambiente y decidió agrandar el rancho en el campo y a comprar unos petisos para ser el primero en enseñarles a andar a caballo a sus nietos. Fue un excelente padre y abuelo, siempre presente, estricto, pero dispuesto a practicar juegos de mesa, cartas, damas, ping pong y hasta a bailar y dejarse hacer peinados cada vez que sus nietos se lo proponían. Terminaba siendo un niño más. Disfrutaba de verlos a caballo y ayudando en la manga deseando que el día de mañana alguno siguiera sus pasos.

Fue un hombre con defectos y virtudes. Hablaba siempre con la verdad, enfrentando las consecuencias. Un hombre que trataba a las personas con la dignidad que se merecen, de mucha bondad y humanidad. Creía en todos. Honesto, cascarrabias, pero con una generosidad increíble, y siempre tratando de ayudar en todo sentido y poniendo el oído al amigo, al hijo del amigo, al empleado, al conocido y al apenas conocido, que hasta podía olvidarse de él mismo y convertir en oro las palabras que decían los demás, siempre que lo necesitaran y le pidieran un consejo. Detrás de su carácter fuerte, se escondía un hombre respetado y valorado entre los que lo conocieron, quedando el recuerdo de un ser humano sensible y excepcional.

Luis Manzano Small falleció el 4 de diciembre de 2020, dejando una huella entrañable en todos los ámbitos que frecuentó en su vida. **H**

Por Baltazar Beltrán

Tenía una pasión y sobre todo una convicción de que la raza Hereford es la raza noble que se adapta desde Ushuaia al norte del país.

Hereford para él era la raza de carne, que no podía faltar en la ganadería por su mansedumbre, calidad carnicera y su virtud de adaptación a los diferentes climas a lo largo y a lo ancho de nuestro país.

Vivió para la raza Hereford, su vida era Hereford. Siempre que podía quería estar presente en los corrales con sus vacas cuando se llevaban a cabo los trabajos. Dedicó gran parte de sus años a la promoción y difusión del Hereford, lo llevaba en la sangre.

Luchó desde adentro de la Asociación para que Hereford sea una raza sin fronteras. Se adaptó a los diferentes momentos que atravesó la raza desde el old type al new type. Decía que hay que producir novillos para la exportación y sus crías.

Se fundamentó en producir los toros para producir precisamente esos novillos. Con su genética hizo presencia en exposiciones y remates desde la Patagonia hasta los reconocidos de Corrientes demostrando que las virtudes del Hereford no era un slogan, sino una realidad. **H**



Rosemary Perkins

ESA ENTRAÑABLE PAISANA...

“El ser humano recibe influencias, especialmente influencias familiares. En mi caso, la más notable fue el apego a la tierra. Y debo decir que en el campo siempre me fue bien. Porque le dediqué prácticamente toda mi vida y lo hice a fuerza de cariño y perseverancia”.

En homenaje y recuerdo a quien fuera nuestra socia desde 1955, Carmen Rosa María Perkins de Zelaya nos pareció oportuno transcribir este artículo que gentilmente nos cedió Antonio Monteagudo publicado en Sumario Ganadero en junio 2019. Una mujer que nos dejó un legado de su vida ejemplar y a quien poco antes de su fallecimiento tuvimos la oportunidad de hacerle entrega de una medalla conmemorativa por su compromiso con la raza y la Asociación en sus 69 años ininterrumpidos como socia.

Carmen Rosa María Perkins de Zelaya -Rosemary como todos la conocen desde siempre- conserva, intactos, los rasgos de una personalidad cautivante Espontánea y emprendedora, logró sobresalir en un medio habitualmente reacio a la gestión de la mujer independiente. Durante décadas, ha armonizado capacidad y firmeza en la conducción de sus establecimientos y los negocios. Con temple rayano en el coraje, creció sola. Tras la prematura muerte de su marido, Guillermo Zelaya, en plena juventud aceptó todos los desafíos. Y uno más: seguir siendo ella misma, más allá de las circunstancias.

Cultivada en el refinado estilo de sus ancestros, su sólida formación también reconoce el sello de una autodidacta hecha y derecha. Domina varios idiomas, frecuente la buena lectura y la música, le atrae la plástica y, sobre todo, exhibe una meridiana y natural tendencia a aplicar el sentido común para vivir. Le encanta la magia de Buenos Aires, pero prefiere los amaneceres sin vértigo de Juan Bautista Alberdi, el

pago de sus afectos. Con pasión desbordante, dedicó su vida a la cría de vacunos y yeguarizos. Fue la primera jueza de la raza Angus en nuestro país y eterna delegada de la Asociación; siempre alerta y diligente para captar socios, fomentar la participación de los criadores, trasladar las inquietudes del productor e impulsar nuevas ideas.

De aspecto frágil, mirada vivaz y simpatía inocultable, Rosemary guarda estricta fidelidad a sus principios y convicciones, entre ellas, el respeto a la conducta y la inteligencia. Pondera los valores de quienes se conducen con coherencia y sencillez. Humildad semejante a la que demuestra cuando sólo acepta “conversar” con Sumario Ganadero, sin recaer en la promoción personal. Con un sesgo de honda ternura, se reconoce como “paisana” y, en tal condición, narra y comparte algunos “recuerdos”. Ciertamente entrañables para ella, Rosemary, con breves pinceladas, matiza varias décadas de historia que involucran a la ganadería y a su gente.

“Mi padre, Carlos Perkins, heredó de mi abuelo, Edmundo Perkins, campos y planteles.

En origen, mi abuelo contaba con unas 90.000 hectáreas,

ubicadas en la provincia de Buenos Aires y el sur de Santa Fe.

A la hora de la división, se dieron cinco partes; mi padre recibió

el campo de Alberdi, uno de los más grandes, aunque con menos mejoras y hacienda Shorthorn, Hereford y Aberdeen Angus”.

Arreando de a pie.

Una de las primeras tareas que debía hacerse era roturar la tierra. Para ello, hubo que desplazar a todos los animales hacia otro sitio. Corría 1928. Por aquellos tiempos, no se disponía de tractores, ni facilidades de transporte. Todo se hacía de a caballo, con gran esfuerzo. Así se concretó el arreo, prácticamente de a pie.

Fue un espectáculo imponente: 12.000 cabezas a campo traviesa, hasta Villa Valeria, en Córdoba, donde mi padre había alquilado potreros para dejar por un tiempo a los animales. En un tren, viajaban la familia, las ovejas, las gallinas y los caballos de trabajo. A su vez, junto con mi padre y mi hermana Mercedes, tuve el privilegio de disfrutar las vicisitudes de la travesía en auto. Durante el trayecto, en cada parada, los capataces se acercaban hasta nosotros para comunicarnos las novedades.

Y todos coincidían en los comentarios: qué buena la vaca negra -decían-, no sufre nada -repetían-, los terneros se aguachan mucho menos -aseguraban-, reconociendo la fortaleza y la excepcional capacidad de adaptación del Angus. Esa maravillosa experiencia de la infancia fue decisiva para mí.

Regalo de bodas.

Rosemary regresó a Buenos Aires para completar los estudios secundarios. Pero su destino estaba en el interior. Ella lo presentía y lo deseaba así.

Cuando se casó con Guillermo Zelaya -“el único y definitivo amor”- de su vida- se instaló en Vivoratá, en las cercanías de Mar del Plata. Como regalo

de bodas, su tío Julio Perkins, propietario de la legendaria cabaña “La Cascada”, le dio a elegir entre una valiosa alhaja y un grupo de vacas de plantel. Rosemary no dudó un instante. Pensó rápidamente que “la joya jamás tendría cría” y optó por los vientres. Este fue un nuevo y sólido vínculo con la ganadería, que habría de perfeccionarse poco después, cuando por vía de la sucesión de su padre incorporó más hacienda negra, que finalmente se concentró en Alberdi, como una verdadera “vuelta a las fuentes”. El súbito fallecimiento de su esposo malogró un proyecto de vida, pero no detuvo el ímpetu de esta dama con genuina vocación por la empresa rural. Rosemary doblegó a la fatality a su manera: sin bajar los brazos.

Dirigir y aprender.

Desde principios de la década del 60 maneja su explotación agropecuaria. Al volante de su pick up o sencillamente montada en uno de sus caballos predilectos recorre cultivos y rodeos. Pregunta y escucha con atención. Sabe dirigir, pero nunca deja de aprender. Dueña de mil secretos, no abandona la curiosidad y le fascina incorporar nuevos conocimientos. Se ocupa personalmente de las tareas, ordena y supervisa las actividades y se hace tiempo para compartir experiencias, intercambiar opiniones y programar. Vive sola en su establecimiento “Don Carlos”, pero admite que, en realidad, casi nunca está aislada del todo. “Hay tanta gente querida alrededor, tanta familia, tantos años bien vividos...”, explica.

El entorno familiar signó la evolución de Rosemary. Atribuye a su madre Carmen Peers un rol fundamental en su formación. “Era una mujer sumamente refinada, muy europea -memora-. Nacida y educada en Bélgica, cuando se casó con mi padre y ya en la Argentina, le resultó absolutamente normal instalarse en el campo. Fue una mujer diferente, pues por entonces salir a la campaña no estaba en los planes de las señoras. De ella recibí una fuerte influencia, que valoré intensamente con el tiempo y todavía perdura”.

Primera jueza.

Precursora y comprometida, a comienzos de los años 70 no vaciló en aceptar una propuesta de la entonces Corporación Argentina de Aberdeen Angus, inédita para la época: convertirse en la primera mujer juez en el país.

“Con cierta dosis de inconsciencia, que siempre conviene aplicar -previene-, di el sí a la convocatoria y allí fui nomás. Debuté en Trenque Lauquen. Y todavía recuerdo la cara de algunos criadores, cuando me vieron llegar. Creo que varios pensaban en un inminente fracaso... Sinceramente, no sé si juré bien o mal. Lo cierto es que me siguieron llamando muchos años más...”

La relación de Rosemary con las vacas es una constante. El puro por cruza, primero, el puro controlado, después; siempre la hacienda general, constituyeron los pilares de su explotación pecuaria. Rara vez, presentó sus productos en las pistas, aunque efectuó algunas exitosas incursiones en exposiciones del interior, entre ellas las Vedia, Junín, Trenque Lauquen y San Luis. Uno de los logros que más le enorgullecen fue la obtención, en 1963, de las máximas distinciones en la Primera Exposición de Novillos efectuada en el Mercado de Hacienda de Liniers.

Volver a vivir.

Ante la pregunta de si volvería a repetir su historia de vida, tal como ha sido hasta aquí, Rosemary es tajante: “la repetiría a muerte”. Y argumenta su respuesta: “no se trataba de que una se retiraba al campo y desaparecía del mundo, ignorando que existían mejores alternativas en otro lado. En mi tiempo y en el campo, accedíamos a la cultura, a la educación, a los idiomas... Al principio, sólo nos faltaron los viajes, pero eso también llegó a su tiempo...”

Convencida de que en contacto directo con la naturaleza el ser humano es más feliz, reivindica casi con obsesión su estilo de vida y no cesa de recomendarlo.

Generosa, discreta, vital. Rosemary sigue firme en el campo, criando vacas y caballos. Entrañable y perseverante, la “paisana” sabe amalgamar, como pocos, vocación, coraje y ternura. “Todavía queda tanto por hacer”, asegura. 



Juan Manuel Garciarena

El 18 de agosto recibimos la triste la noticia del fallecimiento del Criador, Cabañero y apasionado de la raza Hereford, Juan Manuel Garciarena, que con empuje y sabiduría heredada de su padre José Fermín, hizo del esfuerzo algo cotidiano y crió innumerables campeones.

Titular de la cabaña Santa Paula, en el año 1959 adquirió sus primeras hembras de pedigree, pensando en un futuro al que le fue incorporando madres y padres que hoy forman los planteles de Cabaña Santa Paula.

Trabajador y emprendedor como pocos, fue un hombre muy comprometido con la raza y la Asociación. Tanto él, como su padre y su hija Carolina for-

maron parte de la Comisión Directiva en distintos periodos.

Siempre dispuesto a avanzar y enfrentar lo que se interponía en su camino, defendió los valores de la ganadería y fortaleció la presencia de Hereford en todas las exposiciones del interior que lo tuvieron como participante a lo largo de muchos años e incluso en Palermo dónde con Hereford obtuvo grandes

campeones. Seguramente su legado, su historia y su genética no se irán fácilmente

A su mujer Nora, a sus hijas Alejandra, Andrea, Carolina y a sus queridos nietos, todo nuestro cariño y fuerza para afrontar esta lamentable pérdida. 

¡Hasta siempre Vasco!

Eduardo Boitano.



Aumente la producción

Prótesis Dentales para Vacunos



Laboratorio
Dental
Ganadero

Experiencia de más de 40 años

PROLONGUE LA VIDA ÚTIL DE SUS VACAS.
RETENGA VIENTRES

Tel: (011) 15-3692-8034 - www.dentalganadero.com - info@dentalganadero.com



El domingo 2 de mayo recibimos la triste noticia del fallecimiento de Martín Biscayart, Médico Veterinario, director de nuestra entidad pero, por sobre todo, amigo de muchos años y a quien recordaremos con gran afecto.



Martín Eduardo Biscayart

(1958-2021)

Radicado en Pergamino, desde donde forjó una proyección nacional como productor y empresario agroindustrial con foco en semillas forrajeras, Martín también se destacó como dirigente ruralista, tanto como presidente de la Sociedad Rural de Pergamino, como representante de CRA en el Consejo Regional del INTA, siempre alentando a la participación tanto en el ámbito agropecuario como comunitario.

Destacaremos siempre su paso como director de la Asociación Argentina Criadores de Hereford, pues fue un gran amigo y compañero de luchas por nuestra raza, ejemplo de compromiso y empuje con palabras justas y medidas, opiniones sensatas y conducta intachable. También, su presencia segura en remates y exposiciones, como expositor o simplemente como acompañante, observando y analizando con criterio.

Emprendedor y defensor de alma de los cruzamientos, trabajó codo a codo con el personal de la AACH y la firma martillera para llevar adelante el 1er Remate de Caretas, siendo su dedicación y con el proyecto, pilar fundamental de los resultados obtenidos. El éxito logrado ha generado el compromiso para la continuidad de estos remates, que en el futuro llevarán el nombre de "Rema-

te de Caretas Dr. Martín E. Biscayart".

Valga como ejemplos de su espíritu luchador y su compromiso, su participación en la última asamblea de la asociación y la organización, días antes de su partida, de una reunión con directivos de la Universidad Nacional de La Plata para analizar el potencial impacto de nuestra raza sobre el bienestar animal.

Quienes formamos parte de la institución, acompañamos a su esposa Estela y sus tres hijos: Juan, Victoria y Sofía en estos momentos y aquí estaremos para ayudarlos en lo que necesiten para seguir adelante con su cabaña, "La Marca", que formó con tanto amor y empeño.

Entidades del sector, funcionarios y referentes de la actividad en general lo despidieron con sentidas palabras y no es pare menos. Una excelente persona que nos deja muchas enseñanzas y quien sin dudas seguirá presente en nuestras memorias y en la persistencia de las acciones por él propuestas.

/ Hasta siempre Martín /

Carlos A. de La Tour d'Auvergne



COMISIÓN ZONAL **Centro oeste**

1ª Jura Fenotípica de la 4ª Prueba a Campo Hereford Centro Oeste.

Realizada el 10 de Marzo, con la participación de Fernando y Emilio Castillo como jurados invitados, acompañados por el Ing. Javier Lozano de la Universidad Católica de Córdoba, el Sr. Diego Meneghello de la Comisión Hereford Centro Oeste y Macarena Giménez residente de la universidad.



Para tomar nota: las fechas de los próximos eventos confirmados son:

- 9/06/21 - 2ª Jura. Jurado: Alejandro Ferrero
- 25/08/21 - 3ª Jura. Jurado a confirmar.
- 27/09/21 - REMATE en la Sociedad Rural de Jesús María.



Venta
de toros
Hereford
PP y PR

Venta
de lanares
Corriedale
y Hampshire

Ruta Nac. 205, Km 211 - SALADILLO - PBA
Tel: 2344-433468 /  2344-402975 / lordahnos@gmail.com



COMISIÓN ZONAL Patagónica norte

1ª Jura Fenotípica de la Prueba Productiva de toros patagónicos.

El viernes 23 de abril, se realizó la 1ª jura fenotípica de la prueba productiva de toros patagónicos, a cargo del Med. Vet. Juan Carlos Maas y con la presencia de referentes de la raza, cabañeros y otros productores en la EEA Valle Inferior del Río Negro.



- Con la fortaleza de su Pedigree Saladillo x Olvido, un Toro para usar en todos los rodeos.
- Teníamos toda la esperanza en la combinación, su madre es hoy una de las 3 donantes de Elite de la cabaña.
- Su progenie seguramente lo posicionará en los primeros lugares, sobre todo en el Puro registrado.

PN:	4,0	PROBENA Parque 2022	EPD	EPI	PN	PD	PA	PF	LM	L&C	CE	AOR	GD	GI	
PA:	890		DEPs	-1.0	-1.9	+2.2	+24.6	+35.6	+28.1	+2.0	+14.9	+0.3	+1.01	-0.18	0.00
FRAME:	4,7		PREC.	30%	17%	40%	33%	32%	34%	24%	29%	30%	09%	15%	11%
C.E.:	40,5		PROMEDIO DE LA RAZA												
			DEPs	+2.9	-2.0	+2.4	+19.2	+20.5	+52.2	+5.2	+14.8	+6.5	+1.42	-0.28	+0.04

PEDIGREE [AS FEDERAL WIT 2 X393
GUAICOS X1383 T/E FEDERAL-TERREMO
GUAICOS X9867-T/E-] [GUAICOS X1040-T/E-
GUAICOS X1938 OLVIDO-ATORRANTE
GUAICOS X9183-T/E-]

www.estanciasdonroberto.com.ar | [f](#) [i](#) [v](#) @estanciasdonroberto ¡BUSCANOS!

CABAÑA Y CENTRO BIOTECNOLÓGICO SANTA RITA: Ruta 205 Km 224 | CC N° 10 (7260) Saladillo, Bs. As., Argentina | Tel.: (02344) 480258 / 459076 (02345) 15657478 | info@estanciasdonroberto.com.ar



RESULTADOS DE REMATES AUSPICIADOS 2020



GENÉTICA DE ELITE

FECHA: **9 de diciembre de 2020.**

LUGAR: **Transmisión Online.**

FIRMA MARTILLERA: **Sáenz Valiente Bullrich y Cía S.A.**

Cant.	Detalle	Promedio	Máximo	Mínimo
1	Ternera PH PP preñada 50%	\$ 500.000	\$ 500.000	\$ 500.000
1	Ternera PH PP	\$ 650.000	\$ 650.000	\$ 650.000
17	Embriones PH PP	\$ 65.294	\$ 70.000	\$ 60.000

REMATE ESPECIAL DE INVERNADA Y CRÍA.

FECHA: **11 de diciembre de 2020.**

LUGAR: **Balcarce – B.A.**

FIRMA MARTILLERA: **H. Fontana & Cía. S.A.**

Cant.	Detalle	Promedio	Máximo	Mínimo
53	Vaq. PH PR preñ.	\$ 99.151	\$ 109.000	\$ 86.000
15	Vaq. PH VIP p/entorar	\$ 48.000	\$ 48.000	\$ 48.000
13	Vaca PH PR preñ.	\$ 68.000	\$ 68.000	\$ 68.000
11	Vaca PH PR c/ cría (ternero por muerto)	\$ 80.727	\$ 84.000	\$ 78.000

ASOCIACIÓN VECINAL RURAL COLHUE HUAPI

Sarmiento - Chubut

**TRABAJAMOS INCANSABLEMENTE PARA MEJORAR
LA ACTIVIDAD AGROPECUARIA DEL SUR ARGENTINO**

NOS ACOMPAÑAN LAS SIGUIENTES EMPRESAS:



Lote N 96 - Sarmiento - Chubut - colhuehuapi73@hotmail.com



Genética consistente – Facilidad de parto Adaptación Natural



**ESTANCIA y CABAÑA TECKA
de CIA DE TIERRAS TECKA S.A.
Rebaño PURO REGISTRADO 774
RAZA POLL HEREFORD**

Establecimiento libre de Brucelosis bovina según TRI – S05:000775/2017

**Casilla de Correo N°45
U9200AXY
Esquel - Chubut**

 **estanciateckadb@gmail.com**

 **+54 9 2945 55-1653**



REMATES AUSPICIADOS

*Auspicie su remate y ayúdenos
a cumplir con su significado.*

ABRIL

9 1er Remate Especial de "Caretas" (invernada y cría) Streaming Álzaga Unzué y Cía S.A.

JUNIO

11 La Persistencia de Terra Garba S.A.C.A.I.yF. Chascomús - B.A. (Canal Rural) Colombo y Magliano S.A.

22 y 22º Remate Anual del Litoral Santafesino
23 Las Lilas y La Leonor Canal Rural Propia

JULIO

1 Rte. de Reproductores de la Cámara de Cabañas Santafesinas de Ganado A confirmar Cooperativa Guillermo Lehmann

7 Las Tranqueras de Horacio La Valle y Marta V. M. Junín - B.A. Paz Hnos. S.R.L.

8 Cabaña Buena Esperanza - Besca S.A. Los Conquistadores - E.R. Ildarraz Hnos. S.A.

15 La Cassina de La Cassina S.A. La Cassina Monasterio Tattersall S.A.

AGOSTO

5 Bellamar de Bellamar Estancias S.A. Chascomús - B.A. (Canal Rural) Colombo y Magliano S.A.

6 Don Luis de Marcelo y Diego Grosso S.A. Sunchales - Santa Fe Coop. Ganadera de Sunchales

18 Rústicos del Oeste de Agro - Seiseme S.R.L. Mariano Irisarri y La Nata S.A. Virtual Madelan S.A.

20 Las Tranqueras de Horacio La Valle y Marta V.M. Gral. Belgrano - B.A. Lalor S.A.

23 Bellamar de Bellamar Estancias S.A. Miramar - B.A. (Canal Rural) Comercialización Directa Bellamar Estancias S.A.

24 Est. y Cab. Santo Domingo S.C.A. Vivotatá de Vivotatá E.A.G.S.A. San José de San José del Arroyo S.A. Balcarce - B.A. H. Fontana y F. Fontana Consignatarios S.A.

25 La Reconquista de Jorge Holzmann Villaguay - E.R. Reggi y Cía. S.R.L.

26 La Pelada de Terra Garba S.A.C.A.I.y F. Castelli - B.A. Sáenz Valiente Bullrich y Cía S.A.

26 y 83º Remate Anual Las Lilas
27 de Est. y Cab. Las Lilas S.A. Virtual Propia

SEPTIEMBRE

1 La Cassina de La Cassina S.A. 9 de julio - B.A. Melicurá S.A.

3 Cabaña JB - Caldenes S.A. Cañada Seca - B.A. Propio

10 Lolen de Serranías de Lolen S.A. Canal Rural Marcos Achával junto a Campos y Ganados S.A.

14 María Lucía de Pedro y Alejandro Ferrero S.C. Leones - Cba. Ganados Remates S.A.

15 Atigue de Gualdesi Hnos. S.R.L. Juan A. Pradere - B.A. Guillermo Ayerra

15 Los Ceibos de Establecimiento Los Ceibos S.A. Gardey - B.A. Sáenz Valiente Bullrich y Cía S.A.

17 Las Tranqueras de Horacio La Valle y Marta V. M. Junín - B.A. Paz Hnos. S.R.L.

17 La Camila de Fernando J. Castillo Virtual Madelan S.A.

18 El Retorno de Ramón Alias Rauch -B.A. Ledesma y Arana S.R.L.

21 Rusticidad Pampeana 1 - La Nata de La Nata S.A. Virtual - Canal Rural Talano Hnos. S.R.L.

23 Bellamar de Bellamar Estancias S.A. San Cristóbal - Sta. Fe Pepa Knubel y Ferrero S.R.L.

23	14º Remate Anual Cuenca del Río V de Est y Cab. Las Lilas S.A.	Virtual	Propia
24	La Cassina de La Cassina S.A.	Daireaux - B.A.	Monasterio Tattersall S.A.
27	Remate Especial 3ª Prueba de Toros Hereford Centro Oeste	Jesús María - Cba.	Consignaciones Córdoba S.A.
29	La Persistencia de Terra Garba S.A.C.A.I.y F.	Bolívar - B.A.	Sáenz Valiente Bullrich y Cía S.A.
30	De Buena Clase de M. Biscayart y A. Jaquelin	Pergamino - B.A.	Sáenz Valiente Bullrich y Cía S.A.

OCTUBRE

1	Hereford de Origen	Tandil - B.A.	Ledesma y Arana S.R.L.
5	Rusticidad Pampeana 2 de La Ñata S.A.	Transmisión On Line	Madelan S.A.
6	La Cassina de La Cassina S.A.	Cacharí - B.A.	Hugo Aristegui y Cía S.R.L.
7	La Tigra de Est. y Cab. La Centella S.A.	Tornquist - B.A.	Lanusse - Santillán y Cía . S.A.
14	Los Murmullos de Garruchos S.A.	Nueva Galia - S.L.	Alfredo S. Mondino
15	La Cassina de La Cassina S.A.	Río Cuarto - Cba.	Bressan y Cía S.R.L.
18	Bellamar de Bellamar Estancias S.A.	Río Cuarto - Cba.	Ferialvarez S.R.L.

NOVIEMBRE

5	La Persistencia de Terra Garba S.A.C.A.I.y F.	San Luis Feria - S.L.	Ganadera del Sur S.R.L.
---	---	-----------------------	-------------------------



PREMIOS OBTENIDOS:

- ◆ **Gran Campeón Macho 2019** - Viedma
- ◆ **Reservado Gran Campeón Macho 2019** Exposición Nacional de Primavera en Bahía Blanca
- ◆ **Gran Campeón Macho 2020** Exposición Nacional Patagónica. General Conesa
- ◆ **Reservado Gran Campeón Hembra 2020** Exposición Nacional Patagónica. General Conesa

Juan Manuel Sosa: (02920) 15 600409
lacanteraaustral@gmail.com - Viedma, Río Negro





CRIADORES
adheridos al

PEG®
HEREFORD

En caso de necesitar las planillas correspondientes o información sobre los datos requeridos, comuníquese con nuestra operadora vía e-mail peg@hereford.org.ar o bien telefónicamente al 011-4802-1019.

Cs

Q

Q

M

Y

A

A

MC

T

M

S

S

B

M

B

U

B

T

HC

E

H

U

DG

U

U

E

U

	ESTANCIA Y CAB. SANTO DOMINGO S.C.A. Santo Domingo	PP / PR
	ESTANCIAS Y CABAÑA LA CENTELLA S.A. La Tigra	PP
	ESTANCIAS Y CABAÑA LAS LILAS S.A. Las Lilas	PP / PR
	GANADERA ESQUEL S.A.R.I. Y F. Río Frío	PR
	GARCIARENA DANIEL O. El Carancho	PR
	GARRUCHOS S.A. Los Murmullos	PP / PR
	GIL, JORGE RICARDO María Pilar	PP / PR
	GLIUBICH FERNANDO La Fuegoína	PP
	GONZALO, JULIÁN Río Pico	PP / PR
	GONZALO, PAULA CÁNDIDA El Chalet	PR
	GOYAIKE S.A.A.C.I. Y F. San Joaquín	PP
	GREGORIO, NUMO Y NOEL WERTHEIN S.A. La Paz	PP / PR
	GUALDESI HNOS. S.R.L. Lomas del Chañar	PP
	GUALICÓ S.A. Gualicó	PR
	GUERRERO ELOY S.H. Don Roberto	PR
	HERNÁNDEZ FERNANDO San Edmundo	PP
	JALED, ALFREDO A. El Rastreador	PP
	KAOKEN S.A. La Alameda	PP
	LA ARMONÍA LTDA. S.A. La Armonía	PP
	LA CASSINA S.A. La Cassina	PP / PR
	LA GLORIA AGROPECUARIA S.C.A. La Gloria	PR
	LA IRLANDESA C.L. S.R.L. La Irlandesa	PP
	LA ÑATA S.A. La Ñata	PP
	LA VALLE HORACIO Y MARTA VILA MORET DE Las Tranqueras	PP / PR
	LALOR, ALBERTO J. R. San Alberto	PR
	LANAMERICA CÍA. C. e I.S.A. La Retranca	PP
	LAS MALVINAS S.C.A. Las Malvinas	PR

	LORDA HNOS. S.C. El Mangrullo	PP / PR
	LOS CEDROS DE BOUSQUET F. y A. S.H. Los Cedros	PR
	LOS LAZOS S.A. El Volcán	PP
	LOS TILOS S.C.A. Don Albino	PR
	MARCELO Y DIEGO GROSSO S.A. Don Luis	PP / PR
	MARTELLI VICENTE Mi Paraíso	PP / PR
	MENEGHELLO, LUDOVICO ANTONIO Tío Negro	PP
	MIGUENS, PAULA PEREYRA IRAOLA DE Los Planteles	PP
	MIRANDA GALLINO, MARTÍN Florencia	PP/PR
	MUNDET, SERGIO ANÍBAL Don Riquin	PR
	NAMUR JOSÉ LUIS El Lucero	PR
	NANO, HUGO DANIEL Don Napoleón	PR
	OTAMENDI Y CÍA. S.R.L. Laguna del Toro	PP
	PAMPAS CARPINCHORI S.R.L. Campo Carpinchori	PP / PR
	PEDRO Y ALEJANDRO FERRERO S.H. María Lucía	PP
	PEREYRA IRAOLA, ANA MARÍA San Simón	PR
	PEREYRA IRAOLA, CLARA Lonco Piré	PP
	PEREYRA S.A.A.I. Quemú Quemú	PP
	PRODUCTORA DEL SUR S.R.L. Cabo Peñas	PP / PR
	RIZZO, FACUNDO SANTIAGO Los Gringos	PP/PR
	ROSSO, FABIÁN Don Pancho	PR
	SAGARZAZU, JUAN CARLOS Jotace	PP
	SAN ANDRÉS Y SAN JORGE S.A. La Porteña	PP / PR
	SAVCHANCHIK, JOSÉ ALBERTO El Pampa	PR
	SCHINDLER, INÉS DE CENDOYA San Lorenzo	PR
	SCHVINDT, ROQUE Najawa	PR
	SERRANÍAS DE LOLEN S.A. Lolen	PP / PR

	SEVILLANO YURE IVÁN Pirinaica	PP
	SIGNOAGRO S.A. Don Avelino	PP
	SILENKA S.A. La Bonanza	PP/PR
	SILLERO SERAFÍN Quequen Sur	PP
	SIVORI MARIO R. Don Rodolfo	PP
	SUC. DE JACA ÁNGEL La Txapela	PP/PR
	SUC. DE SPIAZZI RUMELIO Maivarepa	PP
	SOSA ,JUAN MANUEL La Cantera	PP
	TERRA GARBA S.A.C.A.I. y F. La Persistencia	PP / PR

	TEZANOS PINTO, ELENA PEREYRA IRAOLA DE El Cencerro	PR
	TRES COLONIAS S.A. Tres Colonias	PP
	URRUTI, GUILLERMO San Jorge	PP
	VIAÑA PATRICIA Quelacinta	PR
	VICENTE HUMBERTO Los Pinos	PR
	VILLA MARÍA S.C. Villa María	PP / PR
	VITULLO, PABLO La Troja	PP
	WILLYS S.A. Los Algarrobos	PR

ADHIÉRASE AL PEG

peg@hereford.org.ar



Invitamos a todos los criadores y usuarios de genética a ingresar en el PEG ON LINE y descubrir cada una de sus utilidades.

Podrán acceder a distintas funciones y búsqueda de datos tales como información genealógica, DEP, percentiles, características observadas y estadísticas, entre otros.



La Argentina
Fervill desde 1916

de CANTARELLI
PEREZ BUSTOS

[f](https://www.facebook.com/fervill) [i](https://www.instagram.com/fervill)

www.fervill.com.ar

GENÉTICA PAMPA DE EXPORTACIÓN

 +54 9 2915 359941

e-mail: cantarelli@bvconline.com.ar

**LA CARNE VACUNA
TE APORTA NUTRIENTES**

**INDISPENSABLES PARA UNA
VIDA SALUDABLE.**

YO  
#CarneArgentina

Encontrá las mejores recetas para este otoño en
www.carneargentina.org.ar



CARNE ARGENTINA

IPCV  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

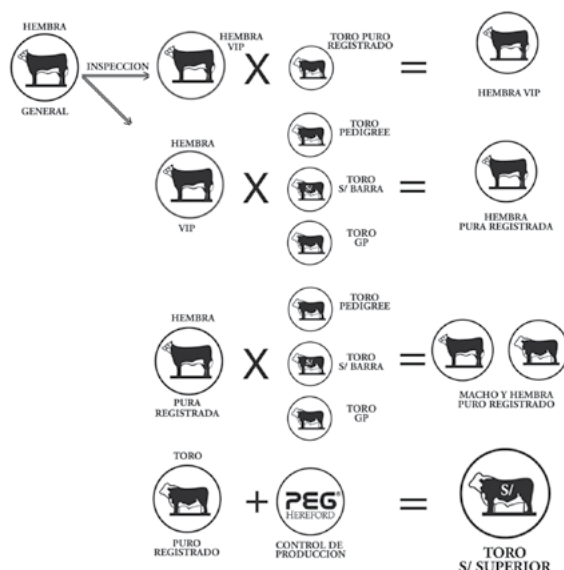
Nuevo Reglamento de Puro Registrado

A partir de las inquietudes de los criadores, la Comisión Directiva de la AACH resolvió examinar el Reglamento de Puro Registrado y VIP, vigente desde el 1/1/2011. Para ello, se convocó a la Subcomisión PR, Inspectores, Promotores Técnicos, personal de la Asociación y miembros de CD, quienes aprobaron las nuevas reglamentaciones que entrarán en vigencia a partir del 1/4/21.

En este nuevo Reglamento no sólo se han simplificado las tareas administrativas, sino que también se resaltó la atención sobre aquellos caracteres productivos que ayuden a los criadores en la mejora de sus rodeos.

Si bien la Asociación lo difundirá entre sus criadores y técnicos, quien esté interesado puede acceder al nuevo Reglamento a través de nuestra página web www.hereford.org.ar

A modo de adelanto, detallamos las principales modificaciones a tener en cuenta:



- La identificación de los rodeos será:
 - NP (Nro. de Plantel): En oreja derecha del animal. Se elimina año de nacimiento y letra R.
 - RP (Registro Particular): en oreja izquierda del animal, solo para

planteles que realicen Control de Producción.

- Se incorpora al Toro Gp en el esquema general de control.
- Se elimina la necesidad de identificación antes del destete. Será antes de la primera inspección.

- Se elimina la obligación del tatuado de NP y RP en hembras VIP previo a la inspección.
- Se mantiene la obligación de marcado con NP a aquellas hembras VIP que concurren a Exposiciones, o para transferencia entre criadores.
- Se elimina la obligación de marcación VIP para pasar a Patagonia Norte.
- Se eliminan plazos y penas por demoras en presentación Declaración de Servicios (DS). Plazo indicado = 90 días. Si la DS no estuviera presentada al momento de la Inspección ésta no se realizará.
- La AACH definirá la fecha de caducidad de la DS en papel y su reemplazo por medios electrónicos (Autogestión PR)
- El criador certificará la propiedad de toros padres mediante copia factura a la AACH. El inspector tomará nota en el campo de los toros padres existentes. La AACH chequeará ambos ítems.
- No será necesaria la extracción de

pelos de cola en toros padres. Se mantiene la extracción en Toros S/ al momento de la Inspección.

- El criador certificará la propiedad de semen de terceros mediante copia factura o CTST a la AACH, con indicación clara de RP, HBA, nombre y nro. de dosis. Se darán por válidos sistemas electrónicos en uso.
- Los toros que ingresen a Centros IA deberán tener análisis de ADN.
- En caso de “cesión” de semen a otros criadores (no uso propio, ni venta) se utilizará lo determinado para uso propio, aclarando destinatario, con la indicación clara de RP, HBA, nombre y Nro. de dosis. Se darán por válidos sistemas electrónicos en uso.
- No se incluye reglamentación para casos de TE (Trasplante Embrionario en PR).
- Se mantiene el límite de 85 % como porcentaje máximo de proceos para presentar el control.
- Se mantiene la definición de UC, y su cálculo aprobado por CD.
- La solicitud de inspección podrá presentarse hasta el 15/3. Pasada esa fecha recibirán un recargo del 25 %. Los pedidos especiales con menos de 15 días a la fecha de inspección serán a cargo exclusivo de quien las solicitara.
- El valor del adelanto de inspección se establece según tabla aprobada relacionada a la cantidad de hacienda a marcar.
- El valor de Gp marcado, se establece en 10 UC (Igual Toro S/)
- A efectos de cumplir con la tarea del año, se aprueba que los PTR puedan realizar reinspecciones en el caso que la AACH y el inspector zonal lo consideren necesario.
- Se elimina la presentación de certificado veterinario antes de la marcación con indicación de CE y defectos genitales.
- Se confirma la definición de grupo contemporáneo en PEG®, a aquel integrado por 10 animales como mínimo.
- Se reduce de 750 a 650 g/día la ganancia diaria promedio del grupo contemporáneo exigida para marcación de S/.
- El inspector podrá elegir hasta un máximo del diez por ciento (10%) del total de los animales aceptados como PR de cada Grupo Contemporáneo, en las Inspecciones correspondientes a los años 2021, 2022 y 2023.
- Para las inspecciones a realizar en 2024 y de allí en adelante, se aceptará aumentar la marcación del S/ al 12 % para Rodeos que calculen DEP y se reducirá al 8 % en aquellos casos que no se calculasen DEP.
- Los toros candidatos a S/ deberán poseer además un Índice de Destete superior a 90, a partir de la Inspecciones a realizar en 2021.
- Se elimina la opción de 12 meses como pesada final para marcación de S/.
- Se mantiene el aumento CE en 0.5 cm para marcación S/.
- El inspector estará obligado a medir CE, extraer pelo de cola y medir pigmentación ocular (Solo informativa)

Jornada de capacitación sobre revisión de toros

Siempre pensando en la capacitación y puesta al día de conceptos importantes para nuestros criadores, los días 25 y 26 de febrero la Asociación llevó adelante una jornada de capacitación referida a la revisión de toros, un aspecto de gran importancia no siempre tenido debidamente en cuenta en los rodeos de cría de nuestro país pero que tiene gran incidencia en los resultados, en cuanto a cantidad y calidad de los terneros logrados.

El disertante principal los dos días fue el M.V. Carlos “Chuni” Acuña, de extensa y reconocida trayectoria como profesional dedicado a la selección y mejoramiento de la fertilidad en machos y hembras y como invitados especiales, colaboraron los Dres. Alfredo Martínez de Laboratorio Azul S.A. y Miguel Giménez Zapiola, de Biogénesis Bagó, quienes se refirieron al diagnóstico de enfermedades venéreas y la aplicación de planes sanitarios preventivos en toros.

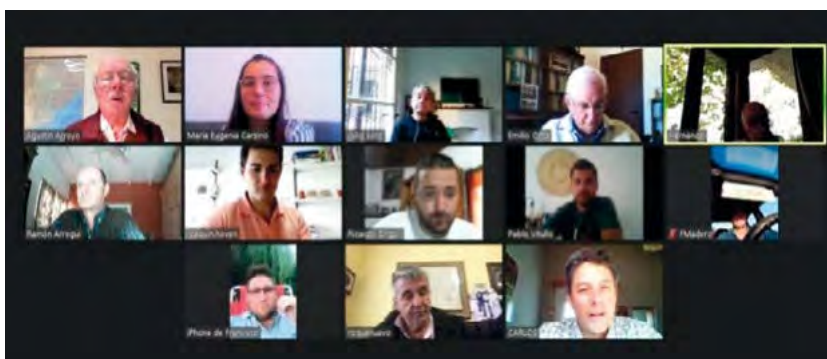
Los participantes no sólo de diferentes lugares del país sino también del extranjero, siguieron con mucha atención las charlas fundamentadas en la larga experiencia y conocimiento de los disertantes y la evidencia científica en sus respectivos temas que incluso se complementaron con mensajes y recomendaciones que respaldan el compromiso, la eficiencia y efectividad de la labor de los veterinarios.

Reunión anual de inspectores, promotores técnicos y miembros de subcomisión PR

El pasado 22 de marzo, se llevó a cabo la tradicional reunión anual de la que también participaron en esta oportunidad los responsables de las Comisiones Zonales Bonaerense Sudeste, Patagónica Sur y Centro Oeste.

Dada la situación particular que estamos atravesando, esta reunión que habitualmente se hace a campo debió realizarse virtualmente aunque de ninguna manera impidió su éxito en la que además de analizar la marcha del programa PR, las propuestas elevadas y todo aquello que hace al mejoramiento de tan importante área. Además se dieron a conocer las modificaciones al Reglamento PR que que luego fuera aprobado previamente por Comisión Directiva.

En base al informe de PR 2020 se pudo concluir que la provincia de Buenos Aires es la principal determinante en la dirección de las cifras tanto de stock de vientres PR como de marcación y cantidad de hembras VIP marcadas. Esto último, fiel reflejo del impulso del nuevo programa VIP 100 y del marcado interés de los criadores por sumarse a los Programas de Mejoramiento impulsados por la AACH. En ese sentido también se remarcó la importancia de



las acciones de difusión que realiza la Asociación.

Cada inspector comentó brevemente cómo fueron sus controles del año, que si bien algunos tuvieron mayores problemas de movilidad que otros, gracias a la importante colaboración brindada entre los técnicos se pudo cumplir acabadamente con la totalidad de los pedidos de inspección recibidos.

Quedó claro que el Inspector juega un rol clave en la difusión del control de producción por parte de los criadores de PR por lo que seguirán trabajando fuertemente en esta área. Se coincidió también en apreciar la colaboración, que tanto las Comisiones Zonales como criadores en general, puedan realizar en

sus respectivas zonas con la difusión de los Programas de Registro (PR, VIP), y acercamiento a los Criadores.

Al cierre todos coincidieron en que el 2021 nos encuentra como Asociación al igual que el año anterior en la obligación de movernos en torno a las especiales circunstancias que estamos atravesando debido al Covid-19, y en ese sentido fue unánime el interés de todos los presentes en contribuir a mejorar el negocio de sus criadores, defender sus intereses y promover las virtudes de la raza, ampliando las fronteras de su difusión y siempre acompañando a nuestros socios y transitando junto a ellos este camino.

Pedidos de Inspección 2021

Aquellos criadores adheridos al Programa de Puro Registrado que aún no han enviado la documentación relacionada con los controles a realizarse durante el año en curso, recuerden que es importante hagan su pedido de inspección a la brevedad, de manera de poder programar con la suficiente antelación el mejor recorrido de los inspectores por zona.

Para ello deberán enviarnos la planilla de solicitud de inspección y calificación de sus procreos que se encuentra a su disposición en nuestra página web www.hereford.org.ar. Ante cualquier duda o inquietud, lo invitamos a que se contacte con la MV. María Eugenia Carzino, a cargo del área de PR, vía e-mail planteles@hereford.org.ar o bien teléfono o wsp al 11 6203 6887.

4^a EXPO GANADERA DE OTOÑO

28/06 al 1º de JULIO

EN LA SOC. RURAL DE TANDIL

INGRESO DE ANIMALES para las exposiciones.

Lunes 28 de junio desde las 8 hs hasta Martes 29 de junio a las 12 hs

para la concentración de vientres.

Miércoles 30 de junio de 8 hs a 18 hs

Además,
CONCURSO Y VENTA DE VIENTRES
Consulte a las asociaciones



HEREFORD

71º EXPO DE OTOÑO

exposyremates@hereford.org.ar



*A CONFIRMAR

SHORTHORN

EXPO DE OTOÑO

infoshorthorn@gmail.com



*A CONFIRMAR

La Limangus

EXPO DE OTOÑO

limangus.proliar@gmail.com

ADMISIÓN Y MEDICIONES (exposiciones)

Lunes 28 de junio de 8 a 18 hs

y Martes 29 de junio desde las 8 hs hasta terminar

JURA DE CLASIFICACIÓN

Jurado: Lucas Lagrange

De hembras y machos Miércoles 30 de junio desde las 9 y las 14 hs en las pistas para lotes o animales a bozal de acuerdo al programa que se determine

ENTREGA DE PREMIOS

Miércoles 30 de junio en lugar y hora a determinarse e informarse en el lugar

VENTAS

Jueves 1º de julio desde las 13 hs comenzando por los vientres de la concentración y continuando con los reproductores de las exposiciones en el orden que se acuerde con la firma consignataria

SALIDA DE ANIMALES

desde la finalización de las ventas hasta terminación sujeto a la decisión de la firma consignataria actuante. SENASA y autoridad policial local

COLABORAN



SOCIEDAD RURAL DE TANDIL



Entre Surcos y Corrales



SOCIEDAD RURAL ARGENTINA

AUSPICIAN

Galicia Rural

Biogénesis Bagó
Elevación de la salud animal

IPCV

Instituto de Promoción de la Carne Viscosa Argentina

CHEVROLET

Remata las razas Hereford y Shorthorn

Ledesma y Arana

(0249) 442 1718 / 443 2555
ledesmayarana@gmail.com



ledesmayarana



Ledesma y Arana S.R.L.

Remata la raza Limangus



Sáenz Valiente,
Bullrich y Cía s.a.

(011) 4345 0700
www.saenz-valiente.com

(*) al cierre de esta edición de la revista Hereford la participación de las razas Limangus y Shorthorn estaba pendiente de confirmación en la nueva fecha de Expo Otoño



HEREFORD



Se fue el 2020 en el que el Coronavirus lo trastocó todo pero nuestros ánimos y esperanza siguen intactos. Queda un largo camino por recorrer así que una vez más nos toca ser positivos, optimistas y ver el vaso medio lleno, en el convencimiento de que podremos superar esta crisis entre todos y en la seguridad de que la Asociación transitará junto a ustedes este camino.

Si bien la sede de la Asociación permanece cerrada desde marzo del año pasado, nuestro equipo sigue trabajando a distancia mediante el sistema "home-office", haciendo todo lo posible para brindar el mejor servicio a sus socios y es por ello que ponemos a su disposición e-mails, celulares y whatsapp de cada sector para poder atenderlos minimizando los riesgos. ●

Director Ejecutivo.

Lic. Agustín Arroyo
lic.arroyo@hereford.org.ar
Cel. 11 2187-8269

Asistente Gerencia y Comisión Directiva.

Sra. Silvina Demanins
info@hereford.org.ar
Cel. 11 6203-6900

Contaduría y Atención de Socios.

Cra. Florencia Gilardoni
contaduria@hereford.org.ar
Cel. 11 6203-6896

Sra. Marcela Mayor
administracion@hereford.org.ar
Cel. 11 6203-6893

Programas de Registro Puro Registrado y Vientres Pampa Seleccionados

Dra. María Eugenia Carzino
planteles@hereford.org.ar
Cel. 11 6203-6887

Programa de Evaluación Genética y Mediciones Ecográficas

Sra. Josefina Bullo
peg@hereford.org.ar
Cel. 11 5421-3750

Asesora del PEG:

Dra. María Calafé
genetica@hereford.org.ar
Cel. 2345-457297

Exposiciones y Remates

Med. Vet. Guillermo Val
exposyremates@hereford.org.ar
Cel. 11 5417-1019

Ing. Agr. Mercedes Vignoli
exposyremates@hereford.org.ar
Cel. 11 6203-6711

Charlas técnicas, jornadas de capacitación, La Hora del Hereford y mucho más, disponibles en Internet.

Tanto en nuestro canal de YouTube como en la Web de la Asociación /sección medios, encontrarán videos ordenados por temas que pueden ser de gran utilidad para conocer mucho más sobre diversas actividades, virtudes de la raza: excelente calidad carnicera, adaptabilidad a regiones con distintos climas, fertilidad, sanidad, gran aptitud para cruzamientos, programas genéticos y diferentes eventos como exposiciones, remates, publicaciones institucionales y técnicas. ●



Gabriel Varela
Fotógrafo y Periodista
@gabrielvarela

Twitter Instagram Facebook

Todo el campo en una sola palabra.

palabra
rural

www.palabrarural.com.ar



es un programa de

Por Canal Rural los días: Domingos 12:30 hs | Lunes 23:00 hs | Martes 11:00 hs



Reunión del Consejo Mundial de Hereford.

Tal lo anunciado, nuestro Presidente participó de la reunión convocada por el Consejo Mundial Hereford, junto con la M.V. María Calafé y 30 representantes de los diferentes países que, aprovechando la virtualidad, pudieron reunirse a tratar temas pendientes de la última conferencia mundial. Entre ellos se aprobó la modificación del estatuto del Consejo, tratándose de cambios menores pero útiles para adecuarse a los tiempos actuales.

Se confirmó la intención de realizar la Conferencia Europea 2022, prevista para el mes de octubre en Clermont-Ferrand (Francia). El país anfitrión está planificando un importante evento Hereford, con la presencia de animales de diferentes países europeos. En un contexto que no nos es ajeno, una limitación son las restricciones de circulación de animales entre algunos países (ej., países nórdicos), razón por la cual se están analizando alternativas.

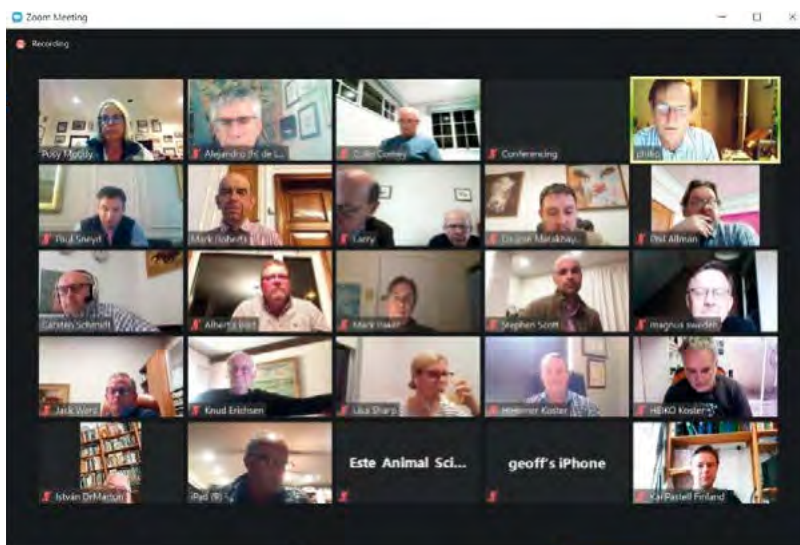
Quizás la noticia más desalentadora de la reunión fue el saber que USA está evaluando postergar la realización de la Conferencia Mundial 2024 pues el Covid-19, que nos atañe a todos, no sólo está postergando el inicio de obra de las instalaciones sino que también avizoran

un futuro incierto en cuanto a su fecha de solución y al libre tránsito internacional, condición indispensable para un evento de la magnitud de nuestras conferencias.

Sin importantes avances en la posibilidad de contar con una evaluación genética que involucre a todos los países miembros (actualmente se destacan nuestra Panamericana y la de los países del Pacífico Sur), fue alentador saber que se está avanzando en la forma de incorporar animales evaluados en una región a otra (ej., un toro argentino cuyo semen

se exporte a Nueva Zelanda) siendo que permitirá mejorar la precisión de las DEP de las crías de dichos reproductores.

Se trató de una reunión ágil, tratando los temas en forma concisa y concreta. Es de destacar la predisposición de los delegados para participar a pesar de las diferencias horarias. Se trató de una nueva modalidad para el Consejo que seguramente se repetirá en los lapsos entre conferencias. ●



Argentina logró la reapertura del mercado para exportar genética bovina a Uruguay.

Tras casi dos años de intensas negociaciones, la Argentina volverá a exportar bovinos reproductores y para engorde a Uruguay, un destino de exportación de altísimo interés para los productores.

El servicio sanitario del vecino país aceptó el certificado, que deberá acompañar el envío de los animales, propuesto por el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria, quedando reabierto el mercado.

Felicitamos a ambos servicios sanitarios por este nuevo acuerdo, que es un paso más en el camino de posicionar a la Argentina no solo como proveedor de genética bovina de alta calidad sino también de animales para la producción e impulsa el interés por parte otros países potencialmente importadores de la producción animal argentina. ●



La 134ª edición de la Exposición Rural se reprograma para el 2022 y en septiembre se realizará una muestra de Genética y Agtech.

Buenos Aires, abril 2021 - El Comité Organizador de la Exposición de Ganadería, Agricultura e Industria Internacional decidió reprogramar su 134ª edición para el año que viene, que se llevará a cabo del 20 al 31 de julio del 2022. Esto se debe

a la persistencia de la situación sanitaria, como consecuencia de la pandemia de COVID - 19, y en función de las medidas implementadas por las autoridades gubernamentales.

La decisión fue tomada luego de un

exhaustivo análisis del contexto sanitario que, sin duda, afectaría el normal funcionamiento de la muestra en su formato original, e impediría desarrollarla con todo el esplendor que la industria, expositores y visitantes merecen. ●

Genética y Agtech, ejes de un nuevo espacio:

22 AL 25 DE SEPTIEMBRE DE 2021

Con el propósito de continuar impulsando el potencial que el sector posee, el Comité Organizador se encuentra planificando una muestra de Genética y Agtech, de perfil técnico y profesional, orientada a exhibir la mejor genética de las diferentes razas bovinas, equinas, ovinas, caprinas, porcinas, y aviares

nucleadas en torno a las asociaciones de criadores, permitiendo así poner de manifiesto el trabajo y la selección de los cabañeros y criadores de todo el país. De este modo, en La Ganadera, la innovación y las nuevas tecnologías tendrán un lugar destacado.

Este formato alternativo, destinado a

un público técnico y específico del sector, constituirá el escenario ideal para los agronegocios, respetando el contexto sanitario actual y los protocolos de bioseguridad avalados por las autoridades. La muestra tendrá lugar del 22 al 25 de septiembre de 2021. ●



ALVAREZ
ROPERTI
VENEGAS

CONSULTORES TRIBUTARIOS & AUDITORES

PLANIFICACIÓN FISCAL PARA EMPRESAS AGROPECUARIAS
Adopte las mejores decisiones para minimizar la carga impositiva

Lavalle 648, Pisos 7 y 9 (C1047AAN) Buenos Aires, Argentina
Tel: +54 (011) 5032-3767 | info@arv-argentina.com | www.arv-argentina.com



Asamblea General Ordinaria N°92

Queremos agradecer y felicitar especialmente a todos nuestros socios por su compromiso y participación en la Asamblea General Ordinaria N°92 para la elección de las nuevas autoridades de la entidad, realizada el lunes 26 de abril de acuerdo con lo previsto.

Un gran agradecimiento especial a los miembros de la Comisión Directiva saliente en el convencimiento que seguirán siempre cerca, apoyando y guiando nuestros pasos, sumándose así al siempre presente y alerta Consejo Consultivo. A los integrantes de subcomisiones, personal de la Asociación y amigos de la raza agradecerles el camino recorrido, la tarea cumplida y las metas alcanzadas.

Los nuevos miembros de Comisión Directiva y sus asesores para el periodo 2021-2023, son todos ellos criadores destacados, convencidos de que el esfuerzo



conjunto es el desafío de hoy y con un mismo objetivo de fortalecimiento de la raza, agradecen especialmente los mensajes de felicitaciones y apoyo que les han hecho llegar, conscientes de la responsabilidad que les toca como dirigentes.

A todos nuestros lectores los convocamos a seguir trabajando juntos en favor de la entidad, participando con aportes, ideas y trabajo mancomunado como activos movilizados de nuestra actividad, sin los cuales sería imposible llevar adelante cualquier proyecto.

Ustedes y nosotros somos la Asociación, no deje de participar, su opinión vale mucho. ●



1 AL 4 DE SEPTIEMBRE DE 2021

SOCIEDAD RURAL DE RÍO CUARTO

**CIERRE
DE INSCRIPCIÓN**
DOMINGO 1°
DE AGOSTO

ADMISIÓN
MIÉRCOLES 1°
Y JUEVES 2
DE SEPTIEMBRE

**JURA
DE CLASIFICACIÓN**
VIERNES 3
DE SEPTIEMBRE

VENTAS
SÁBADO 4
DE SEPTIEMBRE

exposyremates@hereford.org.ar

ASOCIACIÓN ARGENTINA CRIADORES DE HEREFORD - Manuel Obarrio 2948, C.A.B.A. Tel: (011) 4802-1019



Asociación Hereford



AsocHereford



info@hereford.org.ar



@AsocHereford

www.hereford.org.ar



**VENTA PERMANENTE
DE REPRODUCTORES
POLLED HEREFORD**

EDUARDO CASTEX - LA PAMPA
TEL.: (02334) 452540 / 453607
Av. Independencia 1710 - C.P. 6380



"Las Tranqueras"

Horacio La Valle y Marta Vila Moret de La Valle
Silvio Ruggieri 3052, 1425 Capital, Tel. 4802-9843
Gral. Belgrano, Buenos Aires, Tel. (02243) 15 495961
e-mail: hlavalle@lastranqueras.com.ar



ch



R

de CAMPAGRO S.A.

**Venta de Reproductores Hereford
y Polled Hereford de Pedigree
y Puro Registrado AACH**

Tel/fax administración: (03382) 428-616
Zona Rural, La Cesira, Provincia de Córdoba, Argentina
www.ctuyuti.com.ar - ctuyuti@campagro.com.ar



**CABAÑA
MARÍA LUCÍA**
de FERRERO

/ Desde 1921 /

**VENTA PERMANENTE
DE REPRODUCTORES**

(2594) - Leones - Córdoba
Tel/Fax Oficina: 03472-483126
Cel. 03472-15551287

administracion@marialuciadeferrero.com.ar
www.marialuciadeferrero.com



R

ch



de JORGE ABEL URIBE

**Venta de reproductores
POLLED HEREFORD**

*Puros Registrados de bajo
peso al nacer y facilidad de
parto, totalmente a campo.*

Ruta P. 3 entre R.P. 18 y R.P. 14 - MIGUEL RIGLOS
LA PAMPA - Te. Fijo: 02953 498211 - Cel: 02954 15532629
cabelcedroazul_uribe@hotmail.com



ch R



Cabaña Las Lilas

Hereford y Polled Hereford

LAS LILAS GENÉTICA
Ruta 8, Km 125
San Antonio de Areco,
Buenos Aires - Argentina
Tel: (+54 11) 3984 1300

**ESTANCIAS Y CABAÑA
LAS LILAS S.A.**
Av. Fondo de la Legua 936, 1º piso
Martínez, Buenos Aires, Argentina
Tel. (+54 11) 2206 5000

**ANTIGUAS ESTANCIAS DON ROBERTO
SOCIEDAD ANÓNIMA**



CABAÑA SANTA RITA
"Centro Biotecnológico"

HEREFORD Y POLLED HEREFORD

Transplantes embrionarios - Inseminación Artificial
Trabajos p/terceros - Fertilización in vitro
Venta de Embriones y Semen

Cabaña: Estancia Santa Rita, ruta 205 Km 224 (C.C. N°10)
(7260) Saladillo - Bs. As. - Tel.: (02344) 480258/480266
e-mail: santarita@rcc.com.ar



**ESTANCIA
LA CATALINA**

de COSUFI S.A.



R



Hipólito Yrigoyen 571, 2p. Of.B (B1638) - Vicente López
TEL: (+5411) 5368-7600/01/02/03 - cosufi@cosufi.com.ar

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES



ESTANCIAS Y CABAÑA **LA CASSINA** *Calidad de raza superior*

Venta permanente de reproductores

Polled Hereford de Pedrigree y Puros Registrados

Oficinas:

25 de mayo 596, p.5° (C1002ABL) Cap. Fed.

Tel: 4510 - 8800 / Fax: 4510 - 8888



ESTANCIA y CABAÑA
SANTO DOMINGO
de DE LA TOUR

S/ R



PEG
AUTORIZADO

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES

Administración

Alejandro de La Tour (h)

Tel. (011) 4816.8584/8586

Libertad 1056 5°C Cap. Fed.

ale_delatour@inducosa.com.ar

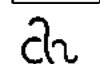
Estancia Santo Domingo

Oscar Zufriategui

Tel: (011) 15.3833.5947

Loberia, Buenos Aires

santodomingo@anylink.com.ar



BELLAMAR
DE BELLAMAR ESTANCIAS S.A.

C.C. 75 - MIRAMAR

(7607) Buenos Aires - Tel: (02266) 493408

Admin.: Av. del Libertador 1068, p.10 - CABA-

Tel: 4805-6811 / bellamar@bellamar.com.ar



Cabaña Los Primos
DON JUANCITO S.R.L.

VENTA PERMANENTE DE REPRODUCTORES

Chacabuco 368, Colón, Entre Ríos

Tel: (03447) 425-329 / Cel: (03447) 15-431-404

losprimos@donjuancito.com.ar



Sr. Criador de **HEREFORD!**

¡HÁGASE VIP!



programa
**VIENTRES
PAMPA**
SELECCIONADOS

Consulte por el Programa ViP de la **ASOCIACIÓN ARGENTINA CRIADORES DE HEREFORD**

Un servicio de selección y marcación de sus vacas y vaquillonas Hereford de rodeo general, para

• **DARLES EL "VALOR AGREGADO" DE UNA MARCA**

• **LOGRAR MÁS Y MEJORES TERNEROS**

DESDE AHORA.

Hágase Socio de la Hereford y benefíciase con el **Plan ViP 100**, con aranceles **100% bonificados por tres años**



Consúltenos: planteles@hereford.org.ar - Tel.: +54 9 11 6203 6887 / (011) 4802-1019 - (int.) 6



EL JARRILLAL

AÑELO-NEUQUEN

AHORA EN LA ZONA LIBRE:
GENETICA DE EXPORTACION

venta permanente de reproductores

Centenario - Neuquén (8309)
0299-4891056 int15
ernestobartusch@ladeliciosa-sa.com.ar



CABAÑA

"ANTARES"

De Deygal S.A.

DEYGAL S.A.

Adm: J. Salguero 2567, piso 1º "A" (1425) Bs. As.
Tel/Fax: (011) 4804-6394 o 4801-3485
e-mail: deygaldm@gmail.com

**Estancias Laguna del Monte Noroeste
y La Inés Noreste**

Laguna del Monte (FGSM) (6100) Córdoba
Tel/Fax: 03382-491474 - deygaldm@gmail.com



CABAÑA MAIVAREPA

del Dr. RUMELIO B. SPIAZZI

**Polled Hereford
de Pedigree y P. Registrados**

Concurre anualmente con sus productos a las exposiciones de Palermo,
Federal, La Paz, Villaguay, Concordia y Gualeguaychú
en la Pcia. de Entre Ríos y a C. Cuatí, Mercedes, Paso de los Libres
y Virasoro en la Pcia de Corrientes.

**Venta Permanente de Reproductores
Puros de Pedigree y P. Registrados**

Calle Dr. Silva 302 • (2826) • Urdinarrain • Entre Ríos
Telefax: 03446-480067



CALDENES CABAÑA JOTABE

**VENTA PERMANENTE
DE REPRODUCTORES**



PRODUCCIÓN CERTIFICADA • GENÉTICA RENTABLE

Contacto Comercial: Paulo Prado 03382 15 418112

www.caldenes.com.ar



HEREFORD

Para publicar en estas páginas, comuníquese al
(011) 4325-7753 ó 4326-5801
publicidadnorte@sinectis.com.ar



CABAÑA

EL PAMPA

de ALEJANDRO TOSELLI

Venta de reproductores P. Hereford
y Angus Negro PP, PR y PC.

Venta de EMBRIONES de ambas razas

Alta Italia - La Pampa
(02302) 15 601989 / alejandrotoselli@altaitaliaalp.com.ar

LA HORA DEL HEREFORD

UN PROGRAMA CON ENTREVISTAS Y NOTAS TÉCNICAS SOBRE
HERRAMIENTAS ÚTILES PARA AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD Y MEJORAR
EL NEGOCIO GANADERO, Y TODAS LAS NOVEDADES DE LA RAZA...



GUIA DE *Consignatarios*



Golombo y Magliano S.A.

Av. de Mayo 580 - Ciudad de Buenos Aires

Tel: (011) 4334-9511/2/3/5/6/7/9

telfax: (011) 4343-3618

cym@colomboymagliano.com.ar

www.colomboymagliano.com.ar



**FONTANA
CONSIGNATARIOS**

Remates de Cabañas en Sociedad Rural de Balcarce

Ventas Directas Gordo/Invernada/Cría/Toros

Ventas en Liniers

Venta/Alquiler de Campos

Oficina: (02266) 15 47 2637 - Horacio: (02266) 15 53 1300

Francisco: (02266) 15 44 2090 -

Av. René Favaloro N°840 - Balcarce

info@fontanaconsignatarios.com.ar  /fontanaconsignatarios

www.fontanaconsignatarios.com



*Imagine sus premios
y regalos,
nosotros los
hacemos realidad*

Black, Carbajal 
Premios - Regalos

Sarmiento 760 P.B. (CP1041AAP) Buenos Aires - Argentina

Tel fax : 4325 1139 / 4394 3147 (líneas rotativas)

Pedidos por Fax sin cargo : 0800-3333-4852 (Lunes a Viernes 9 a 19 hs)

e-mail : ventas@blackcarbajal.com.ar **www.blackcarbajal.com.ar**



Con Plataforma Galicia Rural financiá la compra de hacienda e insumos agrícolas

Hacé tu pedido y aprobalo desde **Office Banking**
o la **App Galicia Office**.



Encontrá más información en bancogalicia.com/rural